

ИНФОРМАЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ
ОАО АКБ «СВЯЗЬ-БАНК»
ОБЛИГАЦИОННЫЙ ЗАЕМ
2 000 000 000 РУБЛЕЙ

АПРЕЛЬ 2007

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящий документ предоставляется исключительно в ознакомительных целях. Он не является официальным документом и составной частью Решения о выпуске ценных бумаг или Проспекта ценных бумаг.

Представленная информация кратко описывает основные условия и структуру выпуска ценных бумаг и не является исчерпывающей. Полностью условия выпуска содержатся в Проспекте ценных бумаг, который зарегистрирован ФСФР РФ.

Эмитент принимает на себя ответственность только за правильное воспроизведение предоставленной им информации, не принимает на себя иных обязательств, не делает никаких иных заявлений и не предоставляет иных гарантий относительно такой информации. Ни Эмитент, ни другие участники сделки не принимают на себя никаких обязательств по обновлению данных, мнений и выводов, содержащихся в настоящем меморандуме после даты его опубликования.

Инвесторам рекомендуется использовать данный документ как один из материалов, обеспечивающих принятие взвешенных инвестиционных решений. Любое лицо, рассматривающее возможность приобретения облигаций, должно провести собственный анализ финансового положения Эмитента и основных условий выпуска облигаций на основе информации, содержащейся в Проспекте ценных бумаг. Ознакомиться с текстом Решения о выпуске ценных бумаг и Проспекта ценных бумаг можно в ОАО АКБ «Связь-Банк».

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	1
ИНФОРМАЦИЯ О ВЫПУСКЕ	4
Основные параметры выпуска	4
Сведения об основных участниках размещения	5
НАПРАВЛЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	6
РЕЗЮМЕ	7
SWOT АНАЛИЗ	9
ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О БАНКЕ	11
Стратегия развития	14
История развития	17
Структура акционерного капитала	18
Органы управления	20
Дочерние и зависимые общества	24
Рейтинги	26
Филиальная сеть	28
Публичная кредитная история	30
КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	32
Корпоративный бизнес	32
Кредитование корпоративных клиентов	35
Торговое и проектное финансирование внешнеторговых операций	36
Корпоративное финансирование	37
Услуга расчетный центр клиента	40
Розничный бизнес	41
Сотрудничество с ФГУП «Почта России»	42
Стратегия развития розничного бизнеса	46
Инвестиционно-банковский бизнес	47
Операции на рынке ценных бумаг	47
Программа развития международного бизнеса	48
Программа сотрудничества «Банк для Банков»	50
ФИНАНСЫ	51
КОНТАКТЫ	63

ОСНОВНЫЕ ПАРАМЕТРЫ ВЫПУСКА

Объем выпуска по номиналу	2 000 000 000 (Два миллиарда) рублей
Форма и вид облигаций	Процентные неконвертируемые документарные облигации на предъявителя серии 01 с обязательным централизованным хранением
Срок обращения	1 456 дней
Купонный период	91 день
Оферта	Решение об оферте эмитент примет совместно с утверждением даты размещения облигаций серии 01
Цена размещения	100% от номинала
Способ размещения	Открытая подписка
Депозитарий	Некоммерческое партнерство «Национальный депозитарный центр»
Торговая площадка	ЗАО «Фондовая биржа ММВБ»
Вторичное обращение	ЗАО «Фондовая биржа ММВБ», внебиржевой рынок

ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОСНОВНЫХ УЧАСТНИКАХ РАЗМЕЩЕНИЯ

Эмитент

**Межрегиональный коммерческий банк развития связи и информатики
(открытое акционерное общество)**

ОАО АКБ «Связь-Банк»

Российская Федерация, г. Москва, ул. Тверская, д. 7

Тел.: (495) 771-32-60, факс: (495) 975-24-66

ИНН: 7710301140

www.sviaz-bank.ru

Организатор, Андеррайтер, Платежный агент

**Межрегиональный коммерческий банк развития связи и информатики
(открытое акционерное общество)**

ОАО АКБ «Связь-Банк»

Российская Федерация, г. Москва, ул. Тверская, д.7

Тел.: (495) 771-32-60, факс: (495) 975-24-66

ИНН: 7710301140

Генеральная лицензия на осуществление банковской деятельности №1470,
выдана 15.11.2002 года Центральным Банком Российской Федерации.

E-mail: sviaz-bank@sviaz-bank.ru

www.sviaz-bank.ru

Уполномоченный депозитарий

Некоммерческое партнерство «Национальный Депозитарный Центр»

НП «НДЦ»

Российская Федерация, 125009, г. Москва, Средний Кисловский переулок, д.1/13, стр.4

Тел.: (495) 956-27-89, факс: (495) 956-27-90

ИНН: 7706131216

Лицензия на осуществление депозитарной деятельности: 177-03431-000100
от 04.12.2000 года без ограничения срока действия;

E-mail: info@ndc.ru

www.ndc.ru

Организатор торговли и клиринговый центр

Закрытое акционерное общество

«Фондовая биржа «Московская межбанковская валютная биржа»

ЗАО «ФБ «ММВБ»

Российская Федерация, 125009 г. Москва, Большой Кисловский переулок, д. 13. стр. 1

Тел.: (495) 234-48-11, факс: (495) 705-96-22

ИНН: 7703507076

Лицензия фондовой биржи: 077-07985-000001 от 15.09.2004 года выдана ФСФР России

НАПРАВЛЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

В соответствии с программой развития розничного бизнеса Банка, разработанной консалтинговой компанией Deloitte, к 2009 году Связь-Банк планирует занять лидирующие позиции на рынке розничного бизнеса. Суммарные инвестиции в проект составят 200 млн. долларов США, срок окупаемости 4 года.



Средства от размещения облигационного займа Связь-Банк планирует направить на следующие цели:

1. Развитие сети продаж.

Увеличение точек присутствия до 922 к концу 2009 года, включая точки присутствия в отделениях ФГУП «Почта России».

2. Увеличение портфеля кредитов физическим лицам.

Суммарный планируемый объем выданных кредитов физическим лицам к 2009 году – 2 749 млн. долларов США.

Устойчивая положительная динамика финансовых показателей в 2004-2006 гг.:

- Рост чистой прибыли в 6,4 раза – до 503 млн. рублей
- Рост активов в 5,3 раза – до 56 млрд. рублей
- Рост остатков на счетах юридических лиц в 5,3 раза – до 30 млрд. рублей
- Рост остатков на счетах физических лиц более, чем в 4,2 раза – до 2,9 млрд. рублей
- Рост кредитного портфеля Банка в 7 раз – до 27 млрд. рублей

Рейтинги международных рейтинговых агентств:

- Moodys Investor Service – B2,
- Moodys Interfax Rating Agency – Baa1.ru

Сотрудничество с ФГУП «Почта России»:

Связь-Банк сотрудничает с ФГУП «Почта России» с момента своего основания. Совместно с Почтой России Связь-Банк оказывает населению финансовые услуги в почтовых отделениях. В частности ведется прием и выдача вкладов, обслуживание банковских карт. Связь-Банк также является расчетным банком для Почты России и предоставляет полный спектр банковских услуг как корпоративному клиенту.

Обслуживание ключевых участников рынка связи:

Банк поддерживает стабильные партнерские отношения с ФГУП «Почта России», ОАО «Связьинвест», ОАО «Ростелеком», Межрегиональными компаниями связи и др.

Обширная клиентская база:

Помимо компаний отрасли связи, Банк работает с предприятиями нефтяной, строительной, металлургической, страховой, лесопромышленной и других отраслей.

Банком открыто более 20 тыс. счетов корпоративных клиентов крупного, среднего и малого бизнеса, обслуживается порядка 140 тыс. физических лиц, выпущено более 70 тыс. карт международной платежной системы VISA.

Развитая филиальная сеть:

Банк представлен во всех Федеральных округах РФ, общее количество отделений Связь-Банка на сегодня составляет 64. Согласно рейтингу РБК «Самые филиальные банки России в 2006 году» Связь-Банк входит в Топ 50. В 2007 году Банк планирует продолжить расширение филиальной сети, открыв дополнительно 10 отделений.

Программа сотрудничества «Банк для Банков»:

Программа комплексного обслуживания финансовых институтов России и стран СНГ с мультипродуктным сервисом, включая расчетный бизнес, МБК, Forex, торговое финансирование и пр. Данная программа позволила на начало 2007 года увеличить контрагентов до 240, а размер кредитных линий, открытых на Связь-Банк, до 455 млн. долларов США.

Программа развития международного бизнеса:

С марта 2006 году в Банке стартовала программа развития международной бизнеса, направленная на: позиционирование Банка на международных финансовых рынках, генерацию портфеля сделок по торговому и проектному финансированию, а так же на реализацию программы внешних заимствований.

Стратегия развития розничного бизнеса:

Совместно с консалтинговой компанией Deloitte Банком разработана стратегия развития розничного бизнеса Банка до 2010 года, в результате реализации которой Банк займет лидирующие позиции на розничном рынке.

Лидирующие позиции среди операторов фондового рынка:

Основу портфеля ценных бумаг составляют высоколиквидные ценные бумаги, что позволяет Банку оперативно высвобождать денежные средства для поддержания необходимого уровня текущей и среднесрочной ликвидности Банка.

Диверсифицированная структура бизнеса:

Многопрофильная структура бизнеса (корпоративный, розничный, инвестиционно-банковский) позволяет Банку значительно снизить риски деятельности, повысить свой рейтинг, а также способствует продвижению бренда на рынке банковских услуг.



SWOT - АНАЛИЗ

Сильные стороны

1. Сотрудничество с крупными корпоративными клиентами.

Основой корпоративного бизнеса Банка является сотрудничество с крупными корпоративными клиентами, в том числе с предприятиями отрасли связи, среди которых ФГУП «Почта России», Связьинвест, Межрегиональные Компании Связи и другие.

2. Развитая филиальная сеть.

Банк входит в Топ 50 самых филиальных российских банков. С момента создания Связь-Банк активно развивает региональное присутствие. На конец 2006 года представительства Банка есть во всех Федеральных округах РФ, общее количество отделений Банка 64.

3. Диверсификация бизнеса

Деятельность Банка построена на многопрофильной модели, согласно которой Банк представлен практически в каждом сегменте рынка банковских услуг.

4. Активное развитие.

В 2004 году акционерами была утверждена стратегия развития Банка, направленная на создание универсального финансового института. Подтверждением верности взятого курса стал существенный рост показателей деятельности Банка в 2004-2006 гг.

Слабые стороны

Короткий период развития Банка в рамках существующей модели развития, утвержденной акционерами Банка в 2004 году.

Возможности

1. Сотрудничество с ФГУП «Почта России».

В планах Банка предоставление банковских услуг в большинстве Почтовых отделений на территории РФ.

2. Стратегия развития розничного бизнеса.

2.1 С 2006 года Банк реализует разработанную совместно с консалтинговой компанией Deloitte стратегию развития розничного бизнеса, основными приоритетами которой являются развитие кредитных продуктов, карточного бизнеса. Стратегия основана на диагностике состояния розничного бизнеса Банка, детального анализа российского и зарубежного рынка услуг для физических лиц.

2.2 Также в 2006 году стартовал новый проект Связь-Банка – система срочных денежных переводов физических лиц BLIZKO. В 2006г. участниками системы BLIZKO стали более 35 банков в 10 странах.

3. Расширение филиальной сети.

Развитие корпоративного и розничного бизнеса в регионах благодаря расширению филиальной сети. В 2007 году планируется увеличить количество филиалов до 43.

4. Развитие направления корпоративного финансирования.

В связи с активным развитием рынка облигационных займов, Банк планирует расширить направление корпоративного финансирования. На сегодняшний день Банк входит в Топ-15 организаторов корпоративных облигационных займов.

Угрозы

Рост конкуренции на рынке розничного бизнеса в среднесрочной перспективе может отрицательно повлиять на запланированные темпы развития розничного бизнеса Банка. Тем не менее, сотрудничество с ФГУП «Почта России» позволяет нивелировать данный риск.

ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О БАНКЕ

Связь-Банк был основан в 1991 году по инициативе Министерства связи СССР и предприятий отрасли связи. За пятнадцать лет своей работы Банк зарекомендовал себя как надежный банк с высоким уровнем обслуживания клиентов и развитой филиальной сетью.

Ключевыми акционерами банка являются:

- ОАО «РТК-Лизинг»,
- ГК «Бородино»,
- Сибирский Аграрный Холдинг.

На сегодняшний день уставный капитал Банка составляет 5 млрд. рублей.

Связь-Банк – универсальный Банк для корпоративных клиентов и физических лиц. Основные направления деятельности Связь-Банка включают:

- осуществление полного спектра банковских услуг для корпоративных клиентов и частных лиц,
- операции с ценными бумагами,
- сотрудничество с финансовыми институтами,
- деятельность на российских и международных финансовых рынках

Начиная с 2004 года Связь-Банк предоставляет своим клиентам широкий спектр услуг по размещению облигационных займов, услуги андеррайтинга, выполняет функции платежного агента по долговым обязательствам клиентов. Согласно рейтингу информационного агентства Sбonds Банк входит в Топ-15 лидеров рынка организаторов корпоративных облигационных займов. Суммарный объем займов, в которых принимал участие Банк, превышает 100 млрд.рублей.

Региональная сеть Банка является одной из самых обширных среди финансовых институтов страны и насчитывает 36 филиалов и 5 отделений в г. Москва. Филиалы открыты во всех Федеральных округах РФ. Деятельность филиалов регулируется четырьмя региональными центрами. Кроме того, Связь-Банк предлагает своим клиентам почтово-банковские услуги в отделениях Почты России.

В 2004 году была принята новая стратегия развития Банка, которая предполагает формирование универсального финансового института федерального уровня, дальнейшее укрепление партнерских отношений с предприятиями телекоммуникационной отрасли, а также совершенствование корпоративного управления.

По совокупности показателей Связь-Банк включен Центральным банком РФ в число 30 крупнейших кредитных организаций.

В 2006 году Банку присвоены рейтинги международных рейтинговых агентств Moody's Investor Service и Moody's Interfax Rating Agency .

Moody's	B2	Межд. шкала в ин. вал.
Moody's	B2	Межд. шкала в нац. вал.
Moody's Interfax Rating Agency	Baa1.ru	Национальная шкала (Россия)

Благодаря успешной реализации стратегии развития, Связь-Банк демонстрирует уверенный рост основных финансовых показателей. Чистые активы Связь-Банка в 2006 году выросли на 77% и на 1 января 2007 года составили 56,7 млрд. рублей. Средства клиентов, включая выпущенные долговые обязательства, выросли на 69% и составили 42,6 млрд. рублей. Кредитный портфель увеличился на 63% до 27,3 млрд. рублей. В декабре прошлого года уставный капитал Банка был увеличен более чем в 2 раза до 5 млрд. рублей. Чистая прибыль по итогам 2006 года составила 503 млн. рублей, что в 2,7 раза больше, чем в 2005 году.

Аудит

С 2002 года международный аудит Связь-Банка проводится аудиторской компанией Deloitte & Touche. Аудит по российским стандартам ведется компанией ООО «Петербургский банковский аудит»

Лицензии

Банк имеет следующие лицензии:

Генеральная лицензия на осуществление банковских операций № 1470, выданная 15 ноября 2002 года. Центральным Банком Российской Федерации.

Лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг, выданные ФСФР России:

- на осуществление депозитарной деятельности № 077-08237-000100 от 28 декабря 2004 года;
- на осуществление дилерской деятельности № 077-08219-010000 от 28 декабря 2004 года;
- на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами № 077-08228-001000 от 28 декабря 2004 года;
- на осуществление брокерской деятельности № 077-08209-100000 от 28 декабря 2004 года.

Лицензии ФАПСИ России:

- на право осуществлять деятельность по распространению шифровальных средств, №ЛФ/06-4530 от 10 июня 2003 года;
- на право осуществлять деятельность по техническому обслуживанию шифровальных средств №ЛФ/06-4531 от 10 июня 2003 года;
- на право осуществлять предоставление услуг в области шифрования информации №ЛФ/06-4532 от 10 июня 2003 года;

Лицензия Центра по лицензированию, сертификации и защите государственной тайны ФСБ России №1788Х от 14 сентября 2004 года:

- на монтаж, установку, наладку шифровальных (криптографических) средств;
- на работы по обслуживанию шифровальных (криптографических) средств, предусмотренные технической и эксплуатационной документацией на эти средства;
- на право осуществлять техническое обслуживание шифровальных (криптографических) средств в системе международного электронного финансового документооборота S.W.I.F.T.

Разрешение на право выступать перед таможенными органами в качестве гаранта (приказ Федеральной таможенной службы России № 1213 от 23 декабря 2005 года, уведомление № 45 от 01 января 2006 года).

Лицензия Биржевого посредника на совершение фьючерсных и опционных сделок в биржевой торговле на территории Российской Федерации № 748 от 08 сентября 2005 года, выдана Комиссией по товарным биржам ФСФР России.

Участие в ассоциациях

Связь-Банк состоит в следующих ассоциациях и объединениях, международных платежных и расчетных системах:

- Ассоциация российских банков;
- Ассоциация региональных банков России;
- Ассоциация банков Северо-Запада;
- Национальная фондовая ассоциация;
- Национальная валютная ассоциация;
- Сообщество всемирных межбанковских финансовых коммуникаций S.W.I.F.T.;
- ЗАО «Московская межбанковская валютная биржа»;
- ЗАО «Фондовая биржа ММВБ»;
- ОАО «Фондовая биржа «Российская Торговая Система»»;
- ЗАО «Санкт-Петербургская Валютная Биржа».

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

В основе стратегии развития Банка лежит стремление создать универсальный банк федерального масштаба, оказывающий услуги международного уровня.

Среди приоритетных целей Банка:

- развитие корпоративного бизнеса;
- развитие международного бизнеса;
- развитие инвестиционного бизнеса;
- сотрудничество Банка как стратегического партнера с предприятиями отрасли связи;
- сотрудничество с ФГУП «Почта России», в том числе развитие почтово-банковских услуг;
- построение современной системы управления Банком на основе технологий международного уровня.

В среднесрочной перспективе Связь-Банк ставит перед собой следующие задачи:

- сохранение структуры баланса универсального банка;
- значительный рост бизнеса;
- вхождение в Топ - 10 крупнейших российских банков по величине активов;
- реализация новой стратегии развития розничного бизнеса;

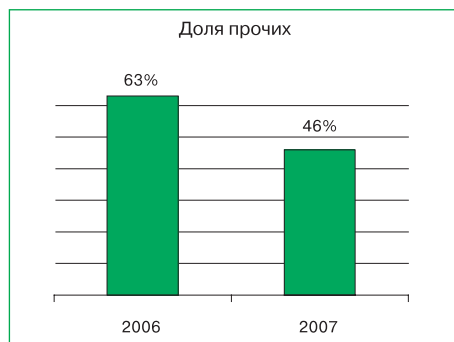
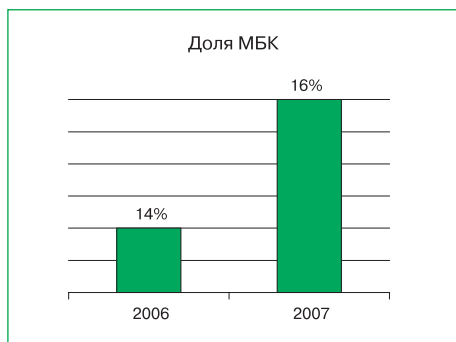
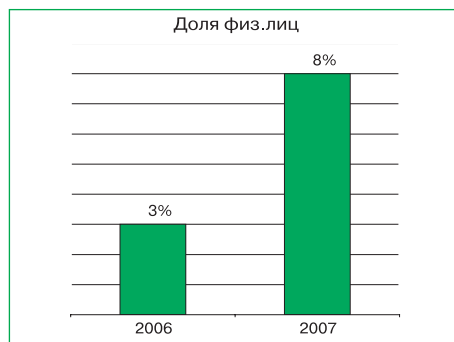


- увеличение балансового капитала Банка соразмерно росту бизнеса;
- снижение концентрации рисков по отраслевому признаку;
- развитие банковской сети продаж:
 - увеличение количества филиалов, дополнительных офисов, операционных касс и прочих точек географического присутствия;
 - развитие почтово-банковских услуг, в том числе по агентским и другим договорам с ФГУП «Почта России»;
 - клиентоориентированная стратегия расширения географии присутствия Банка;
 - комплексное обслуживание клиентов во всех регионах присутствия Банка;
- выход на рынок международного капитала;
- повышение качественного уровня системы управления.

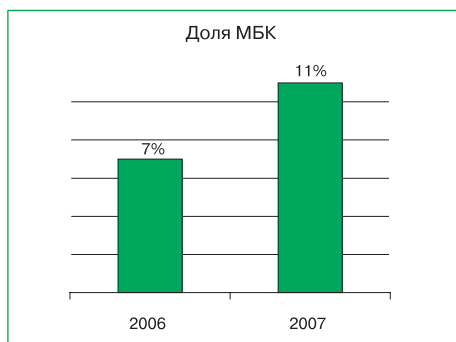
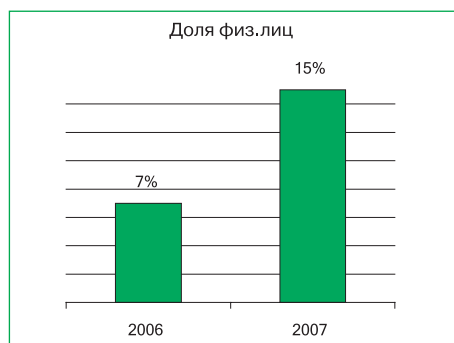


Планы развития. Отраслевая диверсификация

Актив



Пассив



История развития Банка

Образован Связь-Банк	1991 год	Открыты филиалы Банка: Челябинский, Екатеринбургский, Оренбургский, Якутский	Уставный капитал Банка увеличен до 5 млрд.рублей	Банк выступил организатором 9 облигационных займов корпоративных эмитентов
	1992 год	Открыты филиалы Банка: Астраханский, Томский, Курский, Северо-Осетинский, Липецкий, Тувинский, Дагестанский, Карачаево-Черкесский, Благовещенский.	Открыты филиалы Банка: Уфимский и Калининградский	Привлечен синдицированный кредит на сумму 25 млн. долларов США
	1993 год	Открыты филиалы Банка: Кировский, Биробиджанский, Бурятский, Марийский, Тамбовский, Кабардино-Балкарский, Ярославский	Банк получил статус полноправного участника (Principal Member) в международной платежной системе Visa International	Совместно с консалтинговой компанией Deloitte&Touche Банк приступил к разработке стратегии развития розничного бизнеса.
	1994 год	Открыты филиалы Банка: Кировский, Биробиджанский, Бурятский, Марийский, Тамбовский, Кабардино-Балкарский, Ярославский	Совместно с ФГУП "Почта России" Банк приступил к установке POS-терминалов и банкоматов в отделениях Почты	Нижегородский филиал Банка и Управление почтовой связи Нижегородской области начали совместный проект.
	1995 год	Открыты филиалы Банка: Мурманский, Калужский, Ульяновский	Открыто первое хранилище ценностей в Москве	Процессинг платежных карт Банка переведен в дочернюю структуру Банка ООО "Многопрофильная процессинговая компания"
	1996 год	Открыты филиалы Банка: Петрозаводский, Читинский, Чувашский, Саратовский	Введена новая линейка вкладов для физических лиц	Запущена в эксплуатацию система "ЦФТ Банк"
	1997 год	Открыт Смоленский филиал Банка	Открыты филиалы Банка: Нижегородский, Новосибирский, Краснодарский	Система РЦК внедрена в ФГУП "Почта России"
2004 год	2004 год	Утверждена стратегия развития Банка	Получено аудиторское заключение компании Deloitte & Touche поМСФО за 2004-2004 гг.	Банк осуществил обновление корпоративного имиджа
		Связь-Банк начинает работу на рынке корпоративных и муниципальных облигационных займов. Банк принял участие в 8 корпоративных и муниципальных эмиссиях	Банк приступил к приему ОПИФ СИ "Телеком-Гарантия"	Создан международный банковский клуб
		Открыты Петербургский и Приморский филиалы Банка	Банк выступил организатором облигационных займов 6 корпоративных эмитентов	На рынок выведена собственная система денежных переводов Blizko
		Членство в ассоциации S.W.I.F.T	Вступление и аккредитация в Системе обязательного страхования вкладов	Стартовала площадка "Банк для банков"
		Банк участник торгов СПВБ	Членство в Национальной фондовой ассоциации	Стартовала программа развития международного бизнеса
2005 год	2005 год	Ключевым акционером Банка становится ОАО "РТК-Лизинг"	Уставный капитал Банка увеличен в 12 раз	Агентством Moody's Банку присвоен международный рейтинг по долгосрочным и краткосрочным депозитам в иностранной и национальной валюте на уровне B2 и NP, а также рейтинг финансовой устойчивости на уровне E+. Прогноз "Стабильный"
		Банк включен ЦБ РФ в 30 крупнейших российских банков		
2006 год	2006 год			

СТРУКТУРА АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА

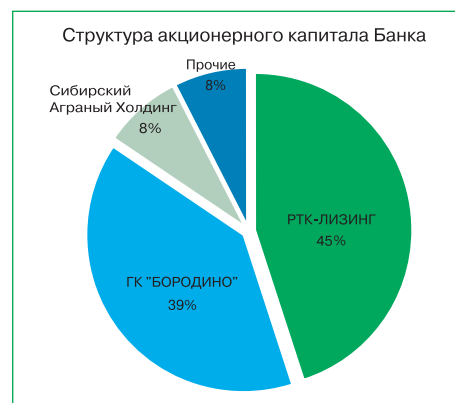
Размер уставного капитала Связь-Банка по состоянию на 01 марта 2007 года составляет 5 000 000 000 рублей.

Крупнейшими участниками Банка на текущий момент являются:

Наименование компании	Доля обыкновенных акций	Примечание
ОАО «РТК-Лизинг»	45,11%	–
ООО «СК «Бородино-Строй»*	19,67%	Компания входит в Группу компаний «Бородино»
ЗАО «Бородино»*	19,67%	Компания входит в Группу компаний «Бородино»
ООО «Химтэк»*	8,00%	Компания входит в Сибирский Аграрный Холдинг
Прочие юридические и физические лица	7,55%	–

* Номинальным держателем пакетов акций компаний является ООО «Северо-западная финансовая компания» (47,34%)

Изменение структуры акционерного капитала Банка состоялось в конце 2006 года: 08 декабря 2006 года Центральный Банк Российской Федерации зарегистрировал отчет об итогах дополнительного выпуска акций. Увеличение уставного капитала составило 2 765 383 620 рублей или 27 653 836 200 штук обыкновенных бездокументарных акций.



Информация об акционерах

**ОАО «РТК-Лизинг» (www.rtc-leasing.ru)**

Открытое акционерное общество «РТК-ЛИЗИНГ» (РТК-Лизинг) – крупнейшая лизинговая компания России, специализирующаяся в сфере связи и телекоммуникаций.

Компания РТК-Лизинг была создана группой Ростелеком (ОАО «Ростелеком» – крупнейший оператор международной и междугородней связи в России) в 1996 году в качестве дочерней структуры для привлечения финансирования в приоритетные инвестиционные программы группы, в том числе программу технического перевооружения и обновления основных фондов. С 2002 года РТК-Лизинг занимает первые места в ежегодных рейтингах крупнейших лизинговых компаний России, составляемых рейтинговым агентством «Эксперт РА». Общая сумма контрактов на приобретение лизингового имущества, заключенных РТК-Лизинг за время дея-

тельности, превысила 1,5 млрд. долларов США. Согласно информации рейтингового агентства «Эксперт РА» в исследовании «Крупнейшие лизинговые компании России, 2005г.» РТК-Лизинг занимает первое место по сумме полученных по договорам лизинга платежей среди российских лизинговых компаний. Размер капитала РТК-Лизинг по РСБУ по состоянию на 01 января 2007 года составляет 4,9 млрд. рублей. Общая сумма договоров лизинга, заключенных ГК РТК-Лизинг за 2006 год, составила около 10,57 млрд. рублей (с учетом НДС) по 342 сделкам, сумма полученных лизинговых платежей — 10,15 млрд. рублей (с учетом НДС)



Группа Компаний «Бородино» (www.gkborodino.ru)

Группа Компаний «Бородино» – крупнейший отечественный торгово-промышленный холдинг, который был основан в 1993 году. Холдинг «Бородино» представляет собой сеть самостоятельных предприятий. Среди сфер деятельности компании: производство продуктов питания, упаковочное производство, станкостроение, оборудование для пищевой промышленности, сельскохозяйственное направление, строительство, транспорт, реклама, кадровые услуги и многое другое.

Согласно рейтингу делового издания «Forbes» Компания входит в 200 крупнейших частных компаний. В 2006 году ГК «Бородино» вошла в ежегодный рейтинг журнала «Финанс» «500 крупнейших компаний России», заняв 186-е место.

Группа Компаний «Бородино» производит и реализует известные российские бренды: слабоалкогольные коктейли «Отвертка», «Вертолет» и др., соки, нектары и лимонады «7Я», соки премиум-класса «Mr.Juice», энергетические коктейли «XXL», минеральные воды «Спасо-Бородинские», «Mineraloff», серию Кавказских минеральных вод, консервацию «Долина вкуса», шоколадные конфеты в коробках, кондитерские изделия, мороженое и многое другое.



Сибирский Аграрный Холдинг (САХО) (www.saho.ru)

ООО Группа компаний «Сибирский Аграрный Холдинг» — группа агропромышленных предприятий, развивающихся под единым брендом САХО. За пять лет холдинг показал значительную динамику роста от регионального предприятия до компании федерального масштаба. С 2000 года учредители и сотрудники САХО развивают мощную, вертикально интегрированную структуру с численностью персонала более 4500 человек, охватывающую все базовые сферы АПК. В основу бизнеса САХО заложен полный производственный цикл от выращивания зерна до реализации готового хлеба. Сбытовая сеть Сибирского аграрного холдинга охватывает все основные зернопроизводящие регионы Российской Федерации.

Холдинг осуществляет свою деятельность по следующим направлениям:

- промышленное направление;
- агропищевое направление;
- трейдинг.

Продукция САХО реализуется более, чем в 30 субъектах Российской Федерации, а филиалы или представительства холдинга работают в 14 регионах.

ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ

В соответствии с Уставом Банка органами управления являются:

- Общее собрание акционеров;
- Совет директоров;
- Президент-Председатель Правления;
- Правление.

Общее собрание акционеров является высшим органом управления, которое определяет цели и стратегию Банка.

Совет директоров осуществляет общее руководство деятельностью Банка, контролирует ключевые положения в работе Банка.

Президент-Председатель Правления Банка и Правление Банка являются исполнительными органами, осуществляют руководство текущей деятельностью Банка и обеспечивают выполнение задач в соответствии с Уставом и решениями Общего собрания акционеров и Совета директоров.

Состав Совета директоров Банка:

Ф.И.О.	Должности, занимаемые в настоящее время, в том числе по совместительству
ЧУЙКО Денис Дмитриевич Председатель Совета директоров Банка	Председатель Совета директоров ОАО АКБ «Связь-Банк»
ГОЛОВЧЕНКО Ирина Владимировна Заместитель Председателя Совета директоров Банка	ЗАО «Русский Индустриальный Банк» Председатель Совета Директоров. Открытое акционерное общество «Объединенная регистрационная компания» Член Совета директоров. Открытое акционерное общество «Тетрасвязь» Член Совета директоров. Открытое акционерное общество «РТК-ЛИЗИНГ» Генеральный директор, Член Совета директоров.
АНДРОСИК Владимир Иванович	«Голден Телеком, Inc.», Член Совета Директоров.
ИВАНОВ Сергей Геннадиевич	Открытое акционерное общество «Ростелеком» Заместитель финансового директора. Закрытое акционерное общество «Вестелком» Председатель Совета директоров. Закрытое акционерное общество «Инком» Член совета директоров. Закрытое акционерное общество «Глобалстар Космические телекоммуникации» Член совета директоров.
КОВРИЖНЫХ Дмитрий Николаевич	Открытое акционерное общество «РТК-ЛИЗИНГ» Советник Генерального директора по финансовым вопросам. ЗАО «Русский индустриальный банк» Член совета директоров. Открытое акционерное общество «РТК-ЛИЗИНГ» Член совета директоров. Закрытое акционерное общество «РТК-Инвест» Председатель Совета директоров.
КОНОНОВ Дмитрий	ОАО АКБ «Связь-Банк», Член Совета директоров Банка
МЕЩЕРЯКОВ Геннадий Юрьевич	Президент-Председатель Правления Банка Открытое акционерное общество «Санкт-Петербургская Валютная Биржа», Член Биржевого Совета. Закрытое акционерное общество «РТК-Инвест» Член Совета директоров. Ассоциация региональных банков России Заместитель Председателя Совета.
СОКОЛОВ Алексей Васильевич	Открытое акционерное общество «РТК-ЛИЗИНГ» Директор по стратегическому развитию. Закрытое акционерное общество «РТК-Инвест» Член Совета директоров.
ТЮРЕНКОВА Ольга Александровна	Открытое акционерное общество «РТК-ЛИЗИНГ» Советник Генерального директора по экономическим вопросам. Закрытое акционерное общество «Русский индустриальный банк» Член Совета директоров.

Президент-Председатель Правления Банка



Геннадий Юрьевич Мещеряков (1971 г.)

С отличием окончил Финансовую академию при Правительстве РФ, кандидат экономических наук. В финансовой сфере - с 1990 года. В течение 10 лет работал в российском подразделении компании «Артур Андерсен», пройдя путь от экономиста до директора. Затем занимал посты заместителя председателя правления «Газпромбанка» и вице-президента – финансового директора «Международного банка Санкт-Петербурга». В 2004 году возглавил Связь-Банк. В том же году удостоен звания «Банкир года», а в 2005 – «Лучший банкир России».

Г.Ю.Мещеряков ведет масштабную общественную деятельность, направленную на развитие финансовой системы России. Выступает за повышение доступности банковских услуг населению страны. Занимает пост Заместителя Председателя Совета Ассоциации региональных банков России, входит в состав Экспертно-консультативного совета при Счетной палате РФ и Комитета по банкам и банковской деятельности РСПП. Является членом биржевого совета Санкт-Петербургской валютной биржи и Совета директоров ЗАО «РТК-ИНВЕСТ». Входит в наблюдательные советы ряда профессиональных изданий, выступает с научными докладами на международных банковских форумах и конгрессах. За благотворительную деятельность награжден церковным орденом Преподобного Сергия Радонежского III степени и другими наградами.

Состав Правления Банка:

Ф.И.О.	Должность
МЕЩЕРЯКОВ Геннадий Юрьевич	Президент-Председатель Правления
КОНСТАНТИНОВ Денис Вячеславович	Заместитель Председателя Правления
ОЛЕЙНИК Ольга Владимировна	Заместитель Председателя Правления
ТРУФАНОВ Михаил Григорьевич	Заместитель Председателя Правления
ЧАГИН Михаил Юрьевич	Заместитель Председателя Правления
ГАЙСЕНКО Дмитрий Владимирович	Старший вице-президент
КОМЯГИНСКИЙ Аркадий Георгиевич	Старший вице-президент
КУДРЯВЦЕВ Сергей Алексеевич	Старший вице-президент
МАРТЫНОВ Анатолий Михайлович	Старший вице-президент
САМОЙЛЮЧЕНКО Лариса Евгеньевна	Главный бухгалтер
ЧЕЧОТ Марина Ильинична	Старший вице-президент
ШАЛЕНКОВ Александр Вячеславович	Старший вице-президент

ДОЧЕРНИЕ И ЗАВИСИМЫЕ ОБЩЕСТВА

Участие Банка в дочерних и зависимых обществах по состоянию на конец 2006 года:

Полное наименование	Размер доли Банка, рублей	Размер доли Банка, %
Общество с ограниченной ответственностью «Многопрофильная Процессинговая Компания» (ООО «МПК»)	24,000,000	80
Общество с ограниченной ответственностью «Универсальные платежные средства» (ООО «УПС»)	10,000	100
Акционерный коммерческий инновационный банк развития связи и информатики «Почтобанк» (закрытое акционерное общество) (ЗАО АКИБ «ПочтоБанк»)	53,415,112.69	86,35
Общество с ограниченной ответственностью «Межрегиональная Депозитарная Компания» (ООО «МДК»)	25,000,000	100

**ЗАО АКИБ «ПочтоБанк»**

Акционерный коммерческий инновационный банк развития средств связи и информатики «Почтобанк» (закрытое акционерное общество) работает на рынке банковских услуг Перми и области около 15 лет. Зарегистрирован Банком России 30 апреля 1992 года. Лицензия № 1788 выдана Банком России 26 ноября 2001 года.

Банк был создан по инициативе предприятий связи Пермского региона для аккумуляции свободных денежных средств предприятий, организаций и частных лиц с последующим инвестированием их в развитие средств связи и коммуникаций.

Связь-Банк является основным акционером «Почтобанка» с октября 2006 года.

ООО «Универсальные платежные средства»

Предоставляет «Федеральному агентству связи» услуги по сбору и обработке данных об объемах услуг связи, оказываемых операторами универсального обслуживания с использованием таксофонов и пунктов коллективного доступа на основании Государственного контракта № 15-5/2006-1.

В сферу деятельности компании также входит:

- обеспечение подключения и обслуживания Оператора универсального обслуживания в системе взаиморасчетов и обеспечение технического роуминга карт в сетях Операторов универсального обслуживания;
- предоставление Операторам универсального обслуживания информации об оказанных услугах связи, оплаченных Универсальными картами (реализованными как самим Оператором универсального обслуживания, так и другими Операторами универсального обслуживания), для осуществления межоператорских взаиморасчетов;
- поставка Универсальных карт для Операторов универсального обслуживания;
- учет выпущенных для Операторов универсального обслуживания Универсальных карт в системе взаиморасчетов и обеспечение возможности пользователям универсальной услуги связи инициировать процесс оказания Универсальной услуги связи, идентифицировав пользователя Универсальной услуги связи перед Оператором универсального обслуживания как плательщика в сети связи Оператора универсального обслуживания.

ООО «Многопрофильная процессинговая компания»

Осуществление сотрудничества в рамках операций по платежным картам, в том числе:

- процессинг по картам Связь-Банка;
- процессинг по картам других банков;
- процессинг денежных переводов;
- процессинг платежей за услуги;
- реализация проектов по социальным картам.

ООО «Межрегиональная Депозитарная Компания» – прошло процедуру государственной регистрации 11 сентября 2006 года.

Общество создано с целью осуществления депозитарной деятельности и деятельности специализированного депозитария акционерных инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и негосударственных пенсионных фондов.

РЕЙТИНГИ

Банк занимает лидирующие позиции среди группы ведущих российских банков по ряду рейтингов.

Позиции Связь-Банка в рейтингах на начало 2007 года:

Наименование рейтинга	Опубликован	Позиция в рейтинге
Основные показатели деятельности банков на 1 января 2007 года (по активам)	ЦЭА «Интерфакс»	31
Рейтинг российских банков по размеру работающих активов на 1 января 2007 года	«Финанс»	32
200 крупнейших банков России по размеру собственного капитала (по состоянию на 1 января 2007 года)	«Профиль»	40
Самые инвестиционные банки на 1 января 2007 года	«Деньги»	14
200 крупнейших банков России по величине собственного капитала на 1 января 2007 года	«Деньги»	41
200 крупнейших банков по величине активов по состоянию на конец 2006 года	«Эксперт»	32
30 банков по динамике собственного капитала по итогам 2006 года	«Эксперт»	11
30 банков лидеров по деловой активности по итогам 2006 года	«Эксперт»	26
200 крупнейших банков по размеру собственного капитала по итогам 2006 года	«Эксперт»	42
Самые динамично развивающиеся Банки в 2006 году	РБК. Рейтинг	25
Рейтинг организаторов (внутренний рынок) облигационных займов в корпоративном секторе за 2006 год	ИА Cbonds	15
Топ-30 банков РФ, наиболее удачно представленных в СМИ в декабре 2006 года	«Медиалогия»	18
Ведущие операторы рынка ГКО-ОФ за декабрь 2006 года	ММВБ	12
Ведущие операторы рынка - акции: режим переговорных сделок	ММВБ	9
Ведущие операторы рынка опционов по итогам 2006 года	Фондовая биржа РТС	15
Лидеры по объему торгов в декабре 2006 года	Фондовая биржа РТС	20

Кредитный рейтинг

23 ноября 2006 года международное агентство Moody's Investors Service присвоило Связь-Банку первичные рейтинги по долгосрочным и краткосрочным кредитам в иностранной и национальной валюте на уровне, соответственно, B2 и BР, и рейтинг финансовой отчетности (РФУ) на уровне E+. Прогноз по долгосрочному депозитному рейтингу и РФУ – «стабильный». Одновременно Moody's Interfax Rating Agency присвоило Банку долгосрочный кредитный рейтинг по национальной шкале Baa1.ru.

Moody's	B2	Межд. шкала в ин. вал.
Moody's	B2	Межд. шкала в нац. вал.
Moody's Interfax Rating Agency	Baa1.ru	Национальная шкала (Россия)

По мнению Moody's и Moody's Interfax («Moody's»), рейтинги B2/NP/E+ по глобальной шкале отражают ожидаемые глобально сопоставимые вероятность дефолта Связь-Банка и масштабы потерь, а рейтинг банка Baa1.ru по национальной шкале отражает его относительную кредитоспособность по сравнению с другими российскими банками / эмитентами.

Ключевыми факторами, по мнению рейтинговых агентств, поддерживающими рейтинг Банка, являются:

- Партнерские отношения с ФГУП «Почта России», ОАО «Связьинвест» (в том числе Межрегиональными компаниями связи (МРК), Ростелеком и др.);
- Наличие разветвленной территориальной сети, включающей 36 филиалов Банка;
- Прочные позиции Банка на рынке организации корпоративных облигационных займов.

ФИЛИАЛЬНАЯ СЕТЬ

Согласно рейтингу РБК «Самые филиальные банки России в 2006 году» Связь-Банк занимал 39 строчку рейтинга среди 100 российских Банков по общему количеству точек продаж. Общее количество филиалов Банка по состоянию на конец первого квартала 2007 года составляет 36. Региональная сеть банка имеет диверсифицированную структуру; филиалы Банка есть во всех Федеральных округах России.

В 2006 году Банк продолжил развитие региональной сети и открыл филиалы в Калининграде, Уфе, Ростове-на-Дону. Так же Банк открыл ряд дополнительных офисов и операционных касс в Москве и Санкт-Петербурге. Общее количество отделений Связь-Банка на сегодня составляет 64, включая филиалы, дополнительные офисы и операционные кассы.

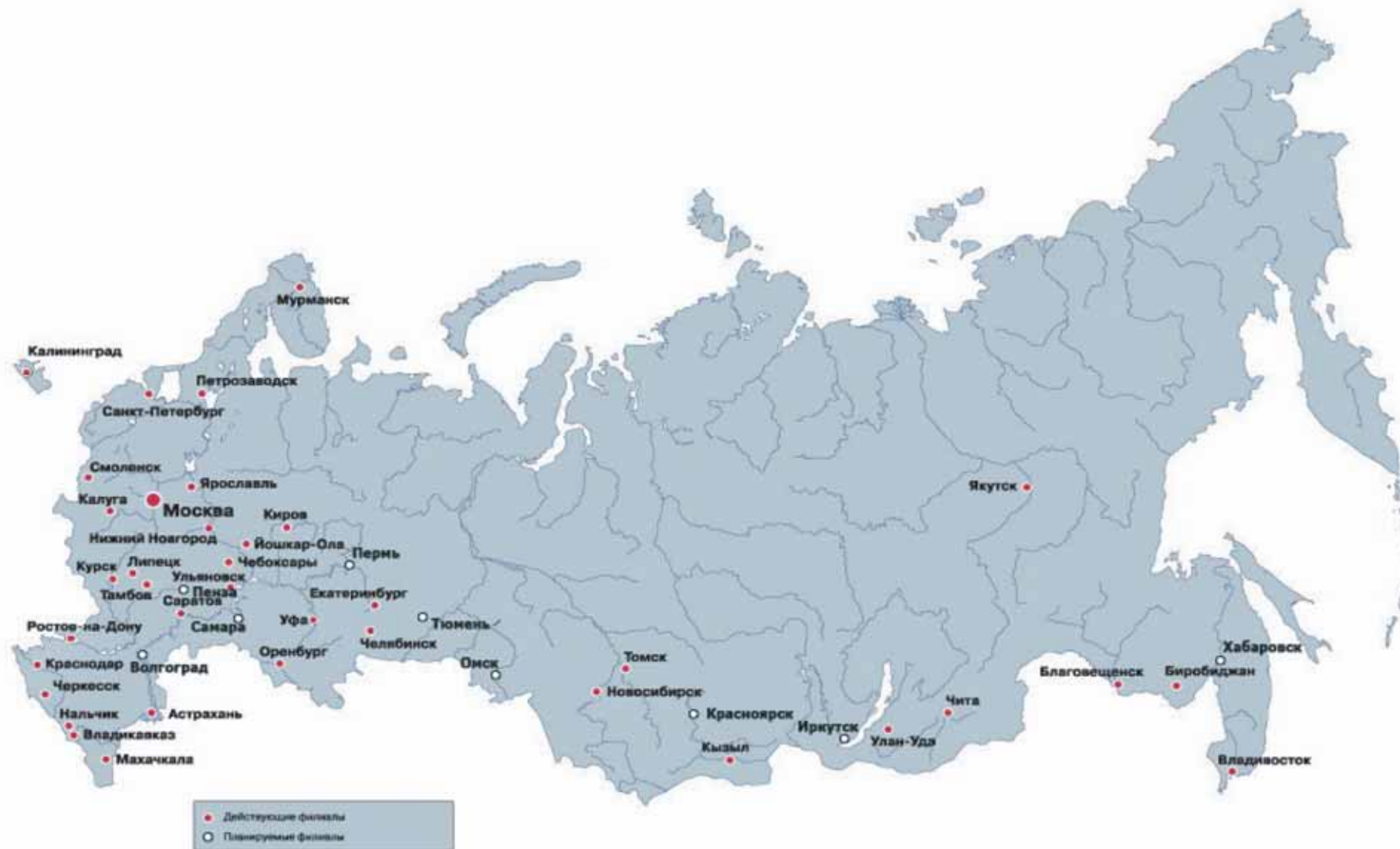
В связи с расширением географического охвата и роста объема бизнеса, в 2005 году Банк начал оптимизацию системы управления филиалами, в рамках которой создан новый уровень управления региональной сетью – региональные центры, координирующие деятельность филиалов, находящихся в одном федеральном округе. Сегодня в структуре Банка четыре региональных центра:

- Северо-западный региональный центр в Санкт – Петербурге;
- Уральский региональный центр в Екатеринбурге;
- Южный региональный центр в Краснодаре;
- Сибирский региональный в Новосибирске.

В планах расширения филиальной сети Банка открыть в 2007 году филиалы в городах: Иркутск, Волгоград, Красноярск, Самара, Омск, Пермь, Пенза, Хабаровск, Тюмень, дополнительный офис Краснодарского филиала в г. Сочи.

С целью технологической оптимизации филиальной сети Банка в 2006 году продолжилось внедрение банковского информационного комплекса «ЦФТ-Банк» (на платформе Oracle) и системы ЦФТ-Ритейл Банк, предназначенной для комплексного обслуживания частных лиц среди филиалов Связь-Банка. Внедрение указанных программных продуктов позволит Банку оказывать клиентам единый комплекс услуг на всей территории филиальной сети Банка, а также создать единое корпоративное информационное пространство.

Филиальная сеть Банка



ПУБЛИЧНАЯ КРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ

Наряду с ведущими финансовыми институтами страны, Связь-Банк имеет опыт привлечения денежных средств посредством публичного заимствования.

На конец 2006 года Банк имел опыт публичного заимствования посредством реализации собственной вексельной программы и привлечения синдицированного кредита.

Вексельная программа

В 2005 году Связь-Банк объявил о реализации собственной вексельной программы на общую сумму 1 500 млн. рублей. Размещение вексельной программы проходило двумя траншами. Первый транш на общую сумму 300 млн. рублей был полностью размещен в июне 2005 года. Размещение второго транша вексельной программы Банка состоялось 19 сентября 2005 года, общий объем размещения составил 800 млн. рублей. По состоянию на конец первого квартала 2007 года объем векселей Банка, находящихся в обращении, составил в денежном эквиваленте 242 млн. рублей, диапазон доходности был равным от 7,10 - 8,60% в зависимости от срочности векселя.

Выпуск векселей Банка был направлен на диверсификацию ресурсной базы и формирование положительной публичной кредитной истории.

Синдицированный кредит

Продолжением программы по созданию публичной кредитной истории стало привлечение синдицированного кредита Банком в 2006 году.

15 декабря 2006 года состоялось подписание договора о предоставлении синдицированного кредита в размере 25 млн. долларов США. Организаторами и Букраннерами выступили ВТБ и UniCredit Group (в лице Bank Austria Creditanstalt AG и ЗАО «Международный Московский Банк»). Кредит предоставлен на срок 12 месяцев по ставке LIBOR + 3,25%.

Наряду с Организаторами в состав синдиката вошли следующие банки: GarantiBank International N.V.; International Assets Holding Corporation (ведущие менеджеры); JSC "Bank CenterCredit", Almaty; Icebank, Iceland (ведущие ко-менеджеры); BANCA UBAE SPA; Bank TuranAlem, Almaty; Finansbank (Голландия) N.V.; AP Anlage



Организация синдицированных займов в 2007 году

Привлечение синдицированного кредита в долларах США

Сумма: \$ 30 млн.
Срок: 2 года
(1 год + 1 год пролонгация)
Планируемый срок:
конец второго квартала
2007 года

Привлечение синдицированного кредита в долларах США

Сумма \$ 50 млн.
Срок: 2 года
(1 год + 1 год пролонгация)
Планируемый срок:
четвертый квартал 2007 года

КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Корпоративный бизнес

Реализуя стратегию развития, Связь-Банк делает акцент на создание универсального банка. В рамках корпоративного бизнеса, деятельность Банка направлена на диверсификацию и постоянное повышение качества предоставляемых услуг клиентам Банка.

Сегодня Банк предлагает клиентам широкий спектр услуг высокого качества, соответствующих мировым стандартам. Клиентами Банка являются представители крупного, среднего и малого бизнеса, осуществляющие свою деятельность во всех сегментах российской экономики. В 2006 году Связь-Банк продолжил работу по наращиванию и укреплению клиентской базы: количество счетов корпоративных клиентов на конец 2006 года выросло на 2 277 и по состоянию на 01.01. 2007 года составило 20 050.

Среди основных клиентов Связь-Банка:

- ФГУП «Почта России»;
- ОАО «Связьинвест»;
- ОАО «Ростелеком»;
- ОАО «Мегафон»;
- ОАО «РТК-ЛИЗИНГ»;
- ЗАО «Петербург Транзит Телеком»;
- ОАО «Северо-Западный Телеком»;
- ОАО «Уралсвязьинформ»;
- ОАО «Дальневосточная компания связи»;
- ОАО «Центральная телекоммуникационная компания»;
- ОАО «Волгателеком»;
- ОАО «Сибирьтелеком»;
- ОАО «Южная телекоммуникационная компания»;
- ОАО «Межрегиональный транзит телеком»;
- ЗАО «СкайЛинк»;
- ОАО «Телекоминвест»;
- ФГУП «Связь-Безопасность»;
- ОАО «Севкабель»;
- ОАО «Центральный Телеграф»;
- ОАО «Гипросвязь»;
- ФГУП «Космическая связь».



Помимо предприятий отрасли связи, на которые приходится около половины операций Банка, Связь-Банк работает с предприятиями из многих других отраслей, в частности, с нефтяными, строительными, металлургическими, страховыми и лесопромышленными компаниями.

Клиентами Связь-Банка являются:

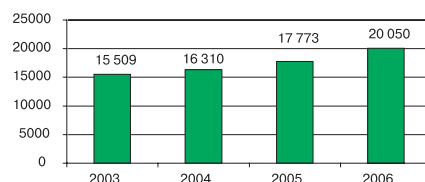
- ООО «Группа компаний «Бородино»;
- ОАО «Элексброкерс»;
- ОАО «Военно-страховая компания»;
- ЗАО «Балтимор-холдинг»;
- ООО «Строительство 21 век»;
- ОАО «Торговый дом «Евросервис»;
- ОАО «Северсталь»;
- Российский Союз Автостраховщиков;
- ОАО «Зарубежнефть»;
- ООО «Балчуг»;
- ЗАО «СЗЛК»;
- Холдинг МАРТА;
- ООО «Евросеть Новосибирск»;
- ОАО «Государственный Обуховский завод»;
- ООО «Рыбинское речное пароходство»;
- ОАО «Ярославская сбытовая компания»;
- ОАО «Ульяновский сахарный завод» и другие.



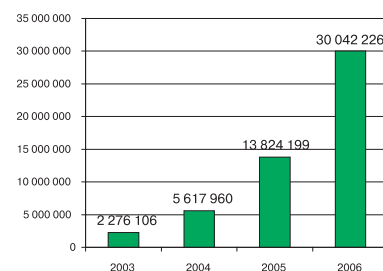
Связь-Банк предлагает корпоративным клиентам следующие услуги:

- расчетно-кассовое обслуживание;
- система «Банк-Клиент»;
- краткосрочное и долгосрочное кредитование;
- финансирование лизинговых сделок;
- привлечение денежных средств в депозиты и векселя Банка;
- операции на валютном и фондовом рынках;
- организация зарплатных проектов с использованием банковских карт ведущих международных систем;
- услуги системы «Расчетный центр клиента»;
- организация продажи и погашения инвестиционных паев ПИФов;
- организация облигационных и вексельных займов;
- организация синдицированных займов для клиентов;
- торговое и проектное финансирование;
- внешнеэкономической деятельности;
- консультационные услуги;
- оказание услуг предприятиям торговли и сервиса; по приему к оплате платежных карт.

Количество счетов корпоративных клиентов



Средства юридических лиц (тыс.руб)



За 2006 год остатки на счетах юридических лиц выросли в 2,2 раза и составили на 01 января 2007 года 30 млрд. рублей.

Кредитование корпоративных клиентов

Кредитная деятельность относится к числу приоритетных видов бизнеса Связь-Банка и растет стабильными темпами. Основную часть кредитного портфеля формируют резиденты РФ. С точки зрения диверсификации кредитных рисков, Банк поддерживает оптимальный баланс. Кредитный портфель распределен по различным отраслям экономики. Основной объем приходится на предприятия оптовой и розничной торговли.



Связь-Банк предоставляет кредиты на следующие цели:

- финансирование оборотного капитала и текущей деятельности;
- кредитование для завершения расчетов при краткосрочных финансовых разрывах в денежном потоке клиента;
- кредитование на выплату средств из фонда потребления предприятий;
- кредитование организаций на преодоление временных финансовых затруднений;
- кредитование на выкуп имущества, покупку на аукционе или на коммерческом конкурсе с инвестиционными условиями;
- финансирование основного капитала, покрытие капитальных затрат;
- финансирование инвестиционных проектов;
- кредитование на приобретение векселей Банка;
- кредитование лизинговых сделок.



По состоянию на 31.12.2006г. кредитный портфель Банка составил 27,3 млрд. рублей, прирост к уровню 2005 года составил 63,35% (плюс 10,6 млрд. рублей). При этом объем просроченной задолженности не превышал 1,15%.

Динамика кредитного портфеля Банка (2003-2006 гг.) (тыс.руб)

	2003 год	2004 год	2005 год	2006 год
I квартал	1 029 903	1 164 415	7 439 646	17 957 745
II квартал	1 050 462	1 107 267	10 016 882	20 403 479
III квартал	1 127 529	2 316 408	11 881 903	21 448 604
IV квартал	1 168 656	3 894 037	16 708 084	27 293 415

В качестве обеспечения Связь-Банк принимает недвижимое имущество и ценные бумаги, банковские гарантии и поручительства, оборудование, транспортные средства, воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, имущественные права, товары в обороте.

Стратегические планы Банка связаны с дальнейшим наращиванием кредитного портфеля при сохранении достигнутых темпов роста за счет дальнейшего усовершенствования кредитных технологий, расширения линейки кредитных продуктов, удержания сформированной клиентской базы и привлечения новых клиентов, принадлежащих к различным секторам и отраслям экономики.

Наряду с классическими банковскими услугами, Связь-Банк предлагает клиентам такие современные услуги, как:

- торговое и проектное финансирование внешнеторговых операций,
- корпоративное финансирование,
- услуга «Расчетный Центр Клиента» (РЦК).

Торговое и проектное финансирование внешнеторговых операций

Связь-Банк предлагает своим клиентам услуги в области краткосрочного (до 1,5 лет) и долгосрочного финансирования (до 5 лет) внешне-экономической деятельности по финансированию импорта/экспорта товаров, инвестиционных и строительных проектов с использованием документарных форм расчетов, банковских гарантий и кредитных линий, предоставляемых Связь-Банку зарубежными финансовыми институтами. Банком получена аккредитация в экспортных кредитных агентствах: Atradius (Нидерланды), EDC (Канада), FinnVera (Финляндия), SACE (Италия).

<p>5 пратлий</p> <p>Покупатель: MATO группа компаний «Бродино»</p> <p>Сумма: EUR 1,130,180</p> <p>Срок: 3 года</p> <p>Товар: Грузовик</p> <p>Подтверждение: напрямую продавцом</p> <p>Продавец: Scania Credit AB</p>  <p>Май 2006</p>	<p>Пост-финансирование</p> <p>Покупатель: Мебельная фабрика «Кольчугино»</p> <p>Сумма: EUR 594,781</p> <p>Срок: 3 года</p> <p>Товар: Форвардеры, харвестеры</p> <p>Подтверждение: RZB</p> <p>Продавец: Zeppelin International AG</p>  <p>Ноябрь 2006</p>	<p>Пост-финансирование</p> <p>Покупатель: Интерлайн</p> <p>Сумма: EUR 1,548,880</p> <p>Срок: 3 года</p> <p>Товар: Буровая установка</p> <p>Подтверждение: Nordex Bank под покрытие ЭКАFinnVera</p> <p>Продавец: Julttan OY</p>  <p>Декабрь 2006</p>
<p>Пост-финансирование</p> <p>Покупатель: Интерлайн</p> <p>Сумма: EUR 622,580</p> <p>Срок: 2 года</p> <p>Товар: Буровая установка</p> <p>Подтверждение: 15% - RZB, 85% - Rabobank под покрытие ЭКА Atradius</p> <p>Продавец: PVE Cranes & Services N.V.</p>  <p>Январь 2007</p>	<p>Пост-финансирование</p> <p>Покупатель: Эвофива</p> <p>Сумма: EUR 2,517,865</p> <p>Срок: 90 дней</p> <p>Товар: С/х оборудование</p> <p>Подтверждение: RZB</p> <p>Продавец: John Deere Agricultural Holdings Inc.</p>  <p>Январь 2007</p>	<p>Пост-финансирование</p> <p>Покупатель: Северная Вентера</p> <p>Сумма: EUR 1,353,880</p> <p>Срок: 5 лет</p> <p>Товар: Лесозаготовительное оборудование</p> <p>Подтверждение: Svedbank</p> <p>Продавец: Ponsse Oyj</p>  <p>Февраль 2007</p>

Реализация программы торгового и проектного финансирования начата в Банке с марта 2006 года. По состоянию на конец марта 2007 года портфель торгового и структурного финансирования составляет более 60 млн. долларов США. Международное финансирование было привлечено под поставки импортного оборудования для лесопромышленного комплекса, сельскохозяйственной, строительной индустрии и др.

Корпоративное финансирование

Связь-Банк предоставляет своим корпоративным клиентам услуги по организации облигационных займов. Начиная с 2004 года Банк выступил организатором и со-организатором 33 облигационных займов на общую сумму порядка 74 млрд.рублей. Согласно ежегодному рейтингу информационного агентства Sбonds, Банк входит в Топ - 15 организаторов корпоративных облигационных займов.

Связь-Банк, выступил в качестве организатора или со-организатора облигационных займов, следующих компаний:

- ГП «Северо-западная лесопромышленная компания»;
- ГК «Бородино»;
- Северо-Западный Телеком;
- Центртелеком;
- ВолгаТелеком;
- РТК-Лизинг;
- Дальсвязь;
- СибирьТелеком;
- Центральный Телеграф;
- Уралсвязьинформ;
- Севкабель-холдинг;
- Моссельпром;
- Южная Телекоммуникационная Компания.

Связь-Банк выступил в качестве андеррайтеров облигационных займов следующих корпоративных и муниципальных эмитентов:

ПАВА, Самарский резервуарный завод, Пеноплекс Финанс, УМПО, ТОАП Финансы, Паттерсон Инвест, Концерн Каро, Сорус Капитал, Содружество Финанс, Банк Союз, ЛенСпецСму, Номос-Банк, Московский Кредитный Банк, Московская область, ММК-Транс Финанс, Нутриинвест-холдинг, Мегафон, Автоваз, ФСК ЕЭС, Марта-Финанс, ИСТ Лайн Хэндлинг, Первая Ипотечная Компания, НПО Сатурн, Воронежская область, Город Новосибирск, Город Барнаул, Город Пермь.

Размещения, в которых принимал участие Связь-Банк

 ООО "СЗЛК-Финанс" 1 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Организатор Март 2007	 ООО "Бородино-Финанс" 2 500 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Организатор декабрь 2006	 ОАО "Северо-Западный Телеком" 2 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 04 Организатор декабрь 2006	 ООО "ОХЗ-Инвест" 900 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Организатор ноябрь 2006	 ОАО "РТК-ЛИЗИНГ" 2 250 000 000 рублей Облигационный заем серия 05 Организатор июль 2006	 ОАО "Дальсвязь" 1 500 000 000 рублей Облигационный заем серия ДЗ Организатор июнь 2006
 ОАО "Сибирьтелеком" 2 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 07 Организатор май 2006	 ОАО "Уралсвязьинформ" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 07 Организатор Андеррайтер март 2006	 ОАО "Центральный Телеграф" 700 000 000 рублей Облигационный заем серия 03 Организатор апрель 2006	 ОАО "Уралсвязьинформ" 2 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 06 Организатор Андеррайтер декабрь 2005	 ОАО "ВолгаТелеком" 2 300 000 000 рублей Облигационный заем серия ВТ-3 Организатор Андеррайтер декабрь 2005	 ООО "Севкабель-Финанс" 1 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 02 Организатор Андеррайтер декабрь 2005
 ООО "Моссельпром - Финанс" 1 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Организатор Андеррайтер декабрь 2005	 ОАО "Сибирьтелеком" 2 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 06 Организатор Андеррайтер сентябрь 2005	 ОАО "Сибирьтелеком" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 05 Организатор Андеррайтер апрель 2005	 ОАО "Уфимское мотостроительное производственное объединение" 4 000 000 000 рублей Облигационный заем Со-организатор декабрь 2006	 ОАО "ВолгаТелеком" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия ВТ-4 Со-Организатор 2006	 ОАО "Центртелеком" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 05 Со-Организатор 2006 год
 ОАО "ВолгаТелеком" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия ВТ-4 Со-Организатор 2006	 ОАО "Центртелеком" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 05 Со-Организатор август 2004	 ЗАО "ЦУН" 1 500 000 000 рублей Облигационный заем серия 02 Со-Организатор июль 2006	 ОАО "Нутринвестхолдинг" 1 200 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-организатор июнь 2005	 ОАО "Северо-Западный Телеком" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 03 Со-организатор апрель 2005	 ОАО "Мегафон" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 03 Со-организатор апрель 2005

Размещения, в которых принимал участие Связь-Банк

 ОАО "Уралсвязьинформ" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 05 Со-организатор апрель 2005	 ООО "Севкабель-Финанс" 500 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-организатор Андеррайтер октябрь 2004	 ООО "Росхлебпродукт" 1 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-организатор декабрь 2004	 ООО "Патэрсон-Инвест" 2 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Андеррайтер декабрь 2006	 ООО "Концерн КАРО" 700 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Андеррайтер декабрь 2006	 ООО "СОРУС КАПИТАЛ" 1 200 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Андеррайтер ноябрь 2006
 "НОМОС-БАНК" (ЗАО) 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 07 Андеррайтер июнь 2006	 ООО "Пеноплэкс Финанс" 1 500 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-Андеррайтер декабрь 2006	 ООО "Самарский резервуарный завод - Финанс" 600 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-андеррайтер декабрь 2006	 АКБ "СОЮЗ" 2 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 02 Со-андеррайтер октябрь 2006	 ОАО "Московский кредитный банк" 1 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 02 Со-андеррайтер июнь 2006	ММК-Транс Финанс 650 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-Андеррайтер июль 2005
 ОАО "АВТОВАЗ" 5 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со - Андеррайтер июнь 2005	 ФСК ЕЭС 7 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 02 Со-Андеррайтер июнь 2005 г.	 ЗАО "МАРТА-ФИНАНС" 700 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-Андеррайтер май 2005	 ЗАО "ИСТ ЛАЙН ХЭНДЛИНГ" 3 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 02 Со-андеррайтер май 2005	 АКБ "СОЮЗ" 1 000 000 000 рублей Облигационный заем серия 01 Со-андеррайтер апрель 2005	

Услуга «Расчетный центр клиента» (РЦК)

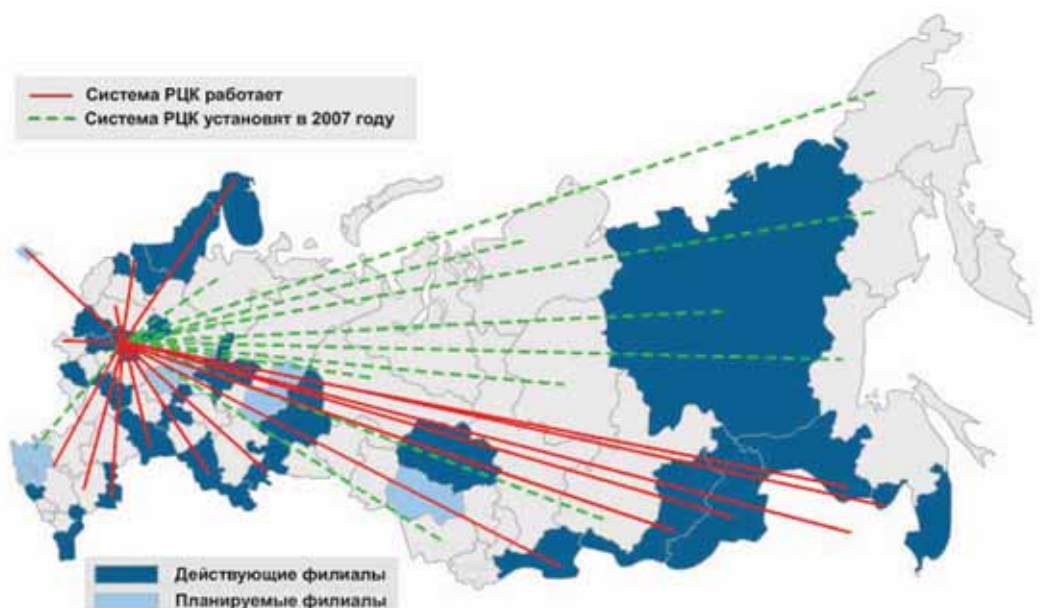
В 2005 году Связь-Банк предложил рынку новый высокотехнологичный продукт – Расчетный центр клиента (РЦК), который позволяет существенно повысить качество управления финансами крупных организаций с разветвленной структурой, сделать операции региональных подразделений прозрачными для центрального офиса.

Система РЦК позволяет выстроить компании оптимальную структуру управления денежными потоками на всей территории своей деятельности, независимо от количества регионов распространения филиальной сети. РЦК позволяет головному офису предприятия клиента контролировать каждый платеж, проходящий через филиал, напрямую управлять счетом регионального подразделения и аккумулировать всю информацию по платежам в базе данных.

На сегодня система РЦК реализована в следующих организациях, обладающих разветвленной сетевой структурой:

- ФГУП «Почта России»
- ФГУП «Связь-Безопасность»
- ОАО «Центртелеком»

Система РЦК во ФГУП «Почта России»



РОЗНИЧНЫЙ БИЗНЕС

В 2006 году Банк продолжил реализацию программы развития розничного бизнеса в рамках стратегического курса, направленного на создание универсального Банка. В 2006 году деятельность розничного блока Связь-Банка была направлена на укрепление и расширение клиентской базы, а также на повышение качества, диверсификацию услуг и развитие почтово-банковских услуг частным лицам.

В настоящее время розничные продукты Банка в первую очередь ориентированы на сотрудников предприятий – корпоративных клиентов.

Среди корпоративных клиентов зарплатные программы Банка используют ФГУП «Почта России», ОАО «Связьинвест» и Межрегиональные компании связи (МРК), ОАО «Ростелеком», Министерство информационных технологий и связи, ФГУП «Связь-Безопасность», Группа компаний «Бородино».

Связь-Банк предлагает физическим лицам следующие услуги:

- открытие и ведение счетов в российских рублях и иностранной валюте;
- размещение средств во вклады;
- кредитование (в рамках зарплатных проектов);
- продажа и погашение инвестиционных паев ПИФов;
- выпуск и обслуживание платежных карт Visa, MasterCard;
- документарные аккредитивы;
- денежные переводы без открытия счета, в том числе по системам BLIZKO и MoneyGram;
- валютно-обменные операции;
- индивидуальное доверительное управление активами;
- продажа и покупка дорожных чеков American Express;
- аренда индивидуальных банковских сейфов;
- выдача наличных через POS-терминалы Банка в отделениях Почты России.

В течение 2006 года объем привлеченных срочных вкладов вырос более чем в 1,6 раза и в январе 2007 года составил более 1 775 млн. рублей. Общие остатки средств на счетах физических лиц достигли 2 914 млн.рублей.

Динамика остатков на счетах физических лиц, тыс. руб

1 кв. 2005 г.	2 кв. 2005 г.	3 кв. 2005 г.	4 кв. 2005 г.	1 кв. 2006 г.	2 кв. 2006 г.	3 кв. 2006 г.	4 кв. 2006 г.
689 696	850 454	807 403	1 715 375	1 832 809	2 097 775	2 693 344	2 914 266

Сотрудничество с ФГУП «Почта России»



Связь-Банк совместно с национальным почтовым оператором ФГУП «Почта России» работает над развитием почтово-банковских услуг. Это направление стратегического сотрудничества является действенным способом расширения сети Банка и внедрения продуктов и услуг, доступных различным слоям населения России, в том числе в отдаленных местностях.

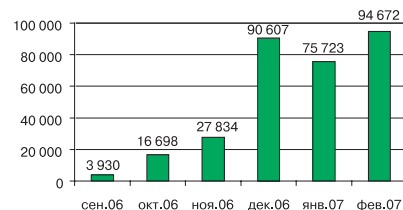
В настоящее время Банк сотрудничает с ФГУП «Почта России» по развитию следующих услуг, для населения:

- открытие вкладов через отделения Почты России;
- обслуживание карт международных платежных систем на базе отделений почтовой связи (выдача наличных, пополнение карточного счета, торговый эквайринг).

Учитывая разветвленную сеть отделений Почты России (более 42 000), реализация планов по развитию услуг позволит Банку охватить всю территорию Российской Федерации.

В течение 2006 года доля вкладов, открытых через почтовые отделения, составляла около 10% от общего объема средств физических лиц. При этом данная услуга реализована менее, чем в 10% отделений Почты.

Объем операций
осуществленных через почтовые
отделения (09.2006-02.2007), тыс.руб.



Динамика количества установленных POS терминалов в 2005-2009 (план) гг., шт.

2005	2006	план 2007	план 2008	план 2009
330	4 100	15 000	25 000	42 000

Банк совместно с Почтой России разработал технологическое решение по оснащению POS-терминалами отделений почтовой связи, которые позволяют снимать наличные денежные средства в операционных окнах Почты. Выдача наличных через почтовые отделения – новое направление развития сети обслуживания клиентов российских и зарубежных банков. Данная услуга была внедрена в качестве пилотного проекта в Ульяновском филиале в 2000 году, а летом 2006 года было подписано соглашение с ФГУП «Почта России» о старте совместного централизованного проекта.

За период с начала запуска программы было продемонстрировано значительное увеличение объемов операций, что свидетельствует о высоком потенциале данной услуги.



Вклады

В Банке разработана и действует универсальная линейка вкладов, в рамках которой каждый клиент может подобрать наиболее удобный вариант. Существует 5 основных видов вкладов, а так же специальные вклады для наиболее состоятельных клиентов и льготных категорий граждан (пенсионеров). Кроме того, постоянно разрабатываются сезонные вклады, наиболее гибко учитывающие потребности клиентов и отражающие текущую ситуацию на рынке.

В январе 2006 года был внедрен новый вклад «Инвестиционный» с выплатой повышенной процентной ставки. Также клиентам были предложены новые сезонные вклады – «Юбилейный», приуроченный к 15-летию Банка, и зимнее предложение – вклад «Снежный». Общий объем средств, привлеченных от физических лиц, составил на конец 2006 года более 2,9 млрд. рублей.

Платежные карты

Количество выпущенных Банком карт платежной системы Visa в течение 2006 года выросло в 2,5 раза. Общий объем эмитированных Банком карт международной платежной системы Visa International по состоянию на 01 марта 2007 года превысил 87 тыс. карт. Банк также разрабатывает различные совместные кобрендинговые проекты с широким спектром организаций – от телекоммуникационных компаний до крупных сетевых предприятий торговли и сервиса.

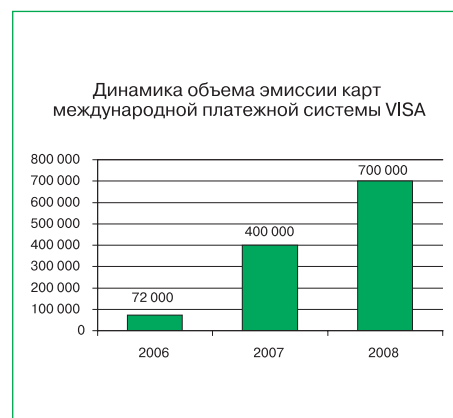


Наличие собственного процессингового центра на базе дочерней фирмы ООО «Многопрофильная процессинговая компания» позволяет Банку внедрять разнообразные, в том числе технически сложные программы, которые могут быть востребованы компаниями-партнерами и держателями карт.

Связь-Банк в 2006 году получил статус полноправного участника (Principal Member) в международной платежной системе Visa International, а также вступил в ассоциацию российских банков – членов Visa и ассоциацию российских банков – членов Europay в качестве полноправного участника платежных систем Visa и MasterCard.

Развивая сотрудничество с Почтой России, а так же увеличивая региональное присутствие, Связь-Банк постоянно наращивает собственную сеть банкоматов; общее количество банкоматов по состоянию на 15 марта 2007 года составило 160.

По величине терминальной сети Связь-Банк входит в Топ-10. По итогам 2008 года Банк планирует занять лидирующие позиции и войти в десятку лидеров по объемам эмиссии банковских карт.



Продукты комиссионного дохода

Наряду с приоритетными направлениями розничного бизнеса Банк уделяет внимание развитию продуктов комиссионного дохода. В 2006 году Банк приступил к покупке и продаже дорожных чеков American Express, а также расширил количество филиалов, оказывающих услугу по покупке и продаже дорожных чеков.

Благодаря расширению сотрудничества с ЗАО «РТК-ИНВЕСТ», Банк предлагает клиентам услуги по приобретению и погашению паев ОПИФ «Федеральный Фонд Фондов» в дополнение к существующим фондам – ОПИФ СИ «Телеком-Гарантия», ОПИФ облигаций «РТК-ИНВЕСТ Облигации» и ОПИФ акций «РТК-ИНВЕСТ Акции». В течение 2006 года Банк увеличил число пунктов приема заявок на приобретение и погашение инвестиционных паев ПИФов под управлением ЗАО «РТК-Инвест» до 43.

Переводы



В июле 2006 года стартовал новый проект Связь-Банка – система срочных денежных переводов физических лиц BLIZKO. Используя систему BLIZKO, клиенты получают возможность без открытия счета осуществлять мгновенные денежные переводы в российских рублях, долларах США и Евро по территории России и других стран СНГ.

В 2006 году система BLIZKO была включена в официальный перечень систем денежных переводов, на основании данных которого формируется публикуемая статистическая отчетность ЦБ РФ по объемам и географии денежных переводов физических лиц.

В ноябре того же года система BLIZKO получила официальную аккредитацию в Национальном банке Украины, что является необходимым условием присутствия системы на украинском рынке.

Участниками системы BLIZKO в течение 2006 года стали более 35 банков, благодаря взаимодействию с

которыми было открыто 1030 пунктов обслуживания клиентов по системе BLIZKO. К концу 2006 года система BLIZKO присутствовала в большинстве стран СНГ, в том числе в России, Азербайджане, Армении, Беларуси, Грузии, Киргизии, Молдове, Таджикистане, Узбекистане и Украине.

Существующий функционал системы BLIZKO в 2007 году будет дополнен платежами в пользу юридических лиц, в частности, в пользу операторов мобильной связи, Интернет-провайдеров, каналов платного телевидения. Также клиенты получают возможность в режиме реального времени производить погашение ссудной задолженности. В среднесрочной перспективе запланировано введение дополнительного функционала системы – интегрирование через мобильную телефонию, АТМ, аппараты CASH-IN, POS-терминалы.



Стратегия розничного бизнеса



В 2006 году Банк поставил перед собой масштабную и амбициозную задачу – занять лидирующие позиции на розничном рынке. В качестве консультанта была приглашена консалтинговая компания Deloitte, которая разработала стратегию развития розничного бизнеса Связь-Банка до 2010 года, сформулировала и представила Банку свое видение перспектив развития ритейла.

В рамках совместной работы была проведена диагностика текущего состояния розничного бизнеса Банка, детальный анализ российского и зарубежного рынка услуг для физических лиц и определены основные приоритеты развития розничного бизнеса Банка: развитие кредитных продуктов и карточный бизнес.

Реализация новой розничной стратегии позволит Банку занять сильные позиции к концу 2009 года, в том числе:

- стать одним из крупных игроков розничного рынка, войти в TOP 10 розничных банков (по объему кредитов физических лиц 2 749 млн.долл. США);
- увеличить операционные доходы по розничному бизнесу до 200 млн. долл. США в год;
- увечить капитализацию Банка до 2 200 млн.долл. США;
- значительно увеличить количество точек присутствия (922 к концу 2009 года);
- расширить линейку розничных продуктов;

ИНВЕСТИЦИОННО - БАНКОВСКИЙ БИЗНЕС

Одним из наиболее динамично развивающихся направлений бизнеса Связь-Банка является инвестиционно-банковский блок. Согласно рейтингу ряда СМИ Связь-Банк по состоянию на конец 2006 года занимал лидирующие позиции среди операторов фондового рынка по ряду финансовых инструментов:

Ведущие операторы рынка ГКО-ОФЗ за декабрь 2006 года	ММВБ	12
Ведущие операторы рынка - акции: режим переговорных сделок	ММВБ	9
Ведущие операторы рынка опционов по итогам 2006 года	Фондовая биржа РТС	15
Лидеры по объему торгов в декабре 2006 года	Фондовая биржа РТС	20

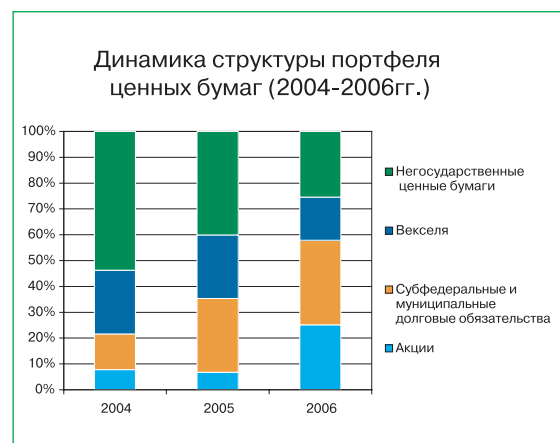
Операции на фондовом и денежном рынке для Банка являются как источником постоянного дохода, так и эффективным финансовым инструментом, позволяющим регулировать ликвидность в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Операции с ценными бумагами

Связь-Банк является профессиональным участником рынка ценных бумаг и имеет лицензии на следующие виды деятельности:

- дилерская;
- брокерская;
- по управлению средствами на рынке ценных бумаг;
- депозитарная.

Банк имеет опыт работы в различных секторах фондового рынка и осуществляет операции практически со всеми финансовыми инструментами распространенными на сегодняшний день.



Портфель ценных бумаг имеет диверсифицированную структуру. Основу портфеля составляют высоколиквидные ценные бумаги, в том числе приоритетными финансовыми инструментами являются ценные бумаги субфедеральных и муниципальных эмитентов, акции крупнейших российских предприятий: Сбербанк, Газпром, РАО «ЕЭС России», ГМК, Сургутнефтегаз, Лукойл и др. Текущая политика управления портфелем ценных бумаг позволяет Банку оперативно высвобождать денежные средства для поддержания необходимого уровня текущей и среднесрочной ликвидности Банка. Торговый портфель Банка характеризуется умеренным уровнем рыночного риска и низким уровнем кредитного риска.



Программа развития международного бизнеса

Программа развития международного бизнеса стала осваиваться в Банке сравнительно недавно – с марта 2006 года.

Программа реализуется в трех основных направлениях:

- позиционирование банка на международных финансовых рынках;
- генерация портфеля сделок по торговому и проектному финансированию;
- программа внешних заимствований.

Неотъемлемой частью Программы является продвижение имени и бренда Банка на международных финансовых рынках.

Итогом реализации этого направления служат следующие показатели, приведенные ниже:

	01.01.06	31.12.2006	Динамика, %	31.12.2007 (план)
Международный рейтинг	–	Moody's B2, прогноз стабильный	Рейтинг получен	Поддержание и повышение рейтинга
Количество банков – зарубежных партнёров	21	65	214	100

Открытие бланковых линий по торговому финансированию (до 5 лет), получение аккредитаций в Экспортных кредитных агентствах (ЭКА) (финансирование до 10 лет):

Показатель	01.01.06	31.12.2006	01.03.2007	31.12.2007 (план)
Непокрытые линии по документарным операциям,	0	\$ 100 млн.	\$ 150 млн.	\$ 250 млн.

в том числе от следующих Банков : Raiffeisen Zentralbank Oesterreich AG, Bank Austria Creditanstalt AG, Nordeabank, Garanti Bank , Swedbank, HVB, UniCredit, Казкоммерцбанк, Банк ТуранАлем, Внешторгбанк, Внешэкономбанк, ММБ и др.

В 2006-2007 гг. банк аккредитован в следующих ЭКА: Atradius (Голландия), EDC (Канада), FinnVera (Финляндия), SACE (Италия). До конца 2007 году планируется аккредитация в EULER-HERMES (Германия), CESCE (Испания), COFACE (Франция), ОеКВ (Австрия) и KUKE (Польша). 2006 год был ознаменован активизацией документарного бизнеса, который позволяет финансировать экспортно-импортные операции клиентов за счёт линий зарубежных финансовых институтов. По состоянию на конец марта 2007 года портфель торгового и структурного финансирования составляет более 60 млн. долларов США. Международное финансирование было привлечено под поставки импортного оборудования для лесопромышленного комплекса, сельскохозяйственной, строительной индустрии и др.

Третье направление – это Программа внешних заимствований. В рамках этой программы в декабре 2006 года Связь-Банк привлек на один год первый синдицированный кредит в размере 25 млн. долларов США. Организаторами и букраннерами дебютного синдицированного займа стали ВТБ и UniCredit Group (в лице Bank Austria Creditanstalt AG и ЗАО «Международный Московский Банк»). Наряду с Организаторами в состав синдиката вошли следующие банки: GarantiBank International N.V.; International Assets Holding Corporation (ведущие менеджеры); JSC “Bank CenterCredit”, Almaty; Icebank, Iceland (ведущие ко-менеджеры); BANCA UBAE SPA; Bank TuranAlem, Almaty; Finansbank (Голландия) N.V.; AP Anlage & Privatbank AG; Yapi Kredi Bank Moscow и ATF Bank OJSC, Almaty (менеджеры). На 2007 год намечено привлечение двух синдицированных кредитов на общую сумму не менее 80 млн долл. США.

Программа сотрудничества с финансовыми институтами «Банк для банков»

В марте 2006 года стартовала программа комплексного обслуживания финансовых институтов России и СНГ – «Банк для Банков» с мультипродуктным сервисом, включая расчётный бизнес, МБК, Forex, инструменты инвестиционного банкинга, банкнотный бизнес, торговое финансирование, систему денежных переводов BLIZKO, сервис с банковскими картами. Данная программа позволила на начало 2007 года увеличить количество контрагентов до 240, а размер кредитных линий, открытых на Связь-Банк, до 455 млн. долларов США. С осени 2006 года Банк регулярно входит в Топ-10 крупнейших операторов на рынке МБК, Forex, а также банкнотного бизнеса.

Money Market и Forex	01.01.2006	30.06.2006	01.01.2007
Количество контрагентов на Money Market и Forex	97	169	240
Количество корреспондентов по счетам Лоро	19	23	40
Количество счетов Лоро	28	33	93
Кредитные линии, открытые на Связь-Банк, Money Market и Forex, млн. долл. США	18	198	455

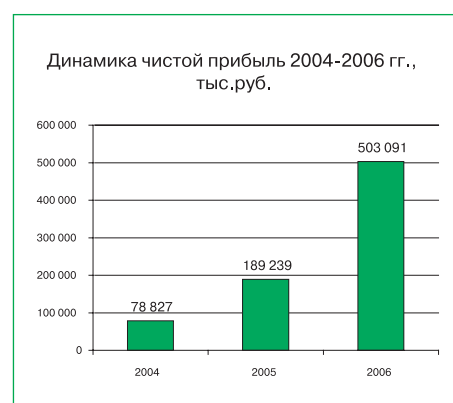
Ежедневный оборот на финансовых рынках, в млн. долларов США

	01.01.2006	30.06.2006	01.01.2007
Ежедневный оборот на Money Market	30	100	200
Ежедневный оборот на Forex	200	500	700

Среди партнеров Связь-Банка: Райффайзен Центральный банк АГ, Австрия, Газпромбанк, ОАО «Импэксбанк», ОАО «МДМ-Банк», ОАО АКБ «Росбанк», ОАО Внешторгбанк, Внешэкономбанк, АО «Казкоммерцбанк», АО «Банк Банк ТуранАлем», АО «АТФ Банк» и многие другие.

Информационно-методологическую поддержку банкам-партнёрам предлагает Международный банковский клуб «АНАЛИТИКА БЕЗ ГРАНИЦ», учрежденный в марте 2006 АКБ «Связь-Банк», Ассоциацией региональных банков России и Международным Банковским Советом. Целью деятельности клуба является создание единого информационно-аналитического пространства в финансово-банковской сфере на территории стран СНГ, Центральной и Восточной Европы. Проект активно поддерживается банками и банковскими ассоциациями ближнего и дальнего зарубежья – Ассоциацией региональных банков России, Ассоциацией банков Центральной и Восточной Европы, Национальной валютной ассоциацией, Ассоциацией белорусских банков, ассоциацией банков Узбекистана.

Начиная с 2002 года, Связь-Банк готовит бухгалтерскую отчетность по международным стандартам. Аудитором Банка в настоящее время является российское подразделение международной аудиторской компании Deloitte & Touche. На момент подготовки информационного меморандума доступна предварительная версия отчетности по международным стандартам, вследствие этого расчет финансовых показателей производился на основе данных бухгалтерского учета по российским стандартам.



Согласно данным бухгалтерской отчетности по российским стандартам чистая прибыль в 2006 году составляла 503 091 тыс. рублей, показав существенный прирост плюс 166 процентных пункта к уровню 2005 года (189 239 тыс.рублей на конец 2005 года).

Ключевые операции, оказавшие влияние на финансовый результат:

- кредитование корпоративных клиентов;
- операции с ценными бумагами;
- операции на валютном и денежном рынке.

	2004, тыс. руб.	2005, тыс. руб.	2006, тыс. руб.
Чистые процентные доходы	317 500	895 949	1 554 261
Чистые доходы от операций с ценными бумагами	139 844	39 131	415 420
Чистые доходы от операций с иностранной валютой	16 745	27 182	409 049
Комиссионные доходы	173 862	296 928	447 698
Прибыль до налогообложения	138 464	300 163	664 504
Чистая прибыль	78 827	189 239	503 091

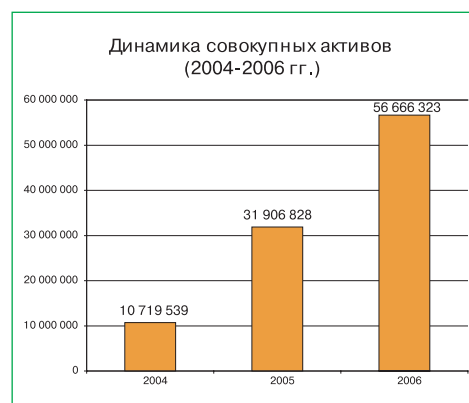
АКТИВЫ

За период 2004-2006 гг. основные показатели Банка отражают существенную динамику развития. Данные изменения являются следствием реализации программы развития в рамках стратегии направленной на создание универсального финансово-кредитного института.

Структура активов

	2004, тыс. руб.	2005, тыс. руб.	2006, тыс. руб.
Денежные средства и счета ЦБ РФ	951 102	2 799 195	3 108 456
Фонд обязательных резервов	100 784	359 952	781 287
Средства в кредитных организациях	382 027	516 938	716 211
Вложения в ценные бумаги	2 472 488	6 838 385	15 901 689
Чистая ссудная задолженность	6 068 972	20 306 956	33 538 437
Основные средства и нематериальные активы, хозяйственные материалы и МБП	121 648	181 716	253 870
Прочие активы	622 518	903 686	2 366 373
ИТОГО	10 719 539	31 906 828	56 666 323

Совокупные активы Банка на конец 2006 года увеличились на 78% (56 666 323 тыс.рублей на конец 2006 года против 31 906 828 тыс.рублей на конец 2005 года). В целом, начиная с 2004 года, активы Банка выросли более чем в 5 раз (10 719 539 тыс.рублей в 2004 году против 56 666 323 тыс. рублей в 2006 году).



Ключевые факторы динамики активов Банка

Рост кредитования

Кредитный портфель Банка по состоянию на 01 января 2007 года составляет 27 293 415 тыс. рублей (против 16 708 084 тыс.рублей на 01 января 2006 года и 3 894 037 тыс.рублей на 01 января 2005 года). Основу кредитного портфеля Банка составляет кредиты корпоративным клиентам, в том числе компаниям связи. Структура портфеля диверсифицирована, основу составляют кредиты предприятиям оптовой и розничной торговли (40,73%).

Увеличение портфеля ценных бумаг

Стоимость портфеля ценных бумаг Банка по состоянию на конец 2006 года составляет 18 832 026 тыс. рублей.

Показав увеличение на 109 процентных пункта к стоимости портфеля 2005 года (9 016 956 тыс.рублей). Начиная с 2004 года величина портфеля ценных бумаг увеличилась более чем в 5,5 раз. Портфель ценных бумаг Банка имеет широко диверсифицированную структуру: основу портфеля составляют ценные бумаги субфедеральных и муниципальных эмитентов, акции «голубых фишек», а так же ценные бумаги высоконадежных корпоративных заемщиков.

Отдельно можно отметить положительную динамику структуры портфеля, направленную на диверсификацию инструментов заимствования. Данный факт дополнительно снижает рыночные риски для Банка.



ПАССИВЫ

Структура пассивов

	2004, тыс. руб.	2005, тыс. руб.	2006, тыс. руб.
Собственные средства	2 268 921	1 751 475	4 487 099
Средства кредитных организаций	989 179	3 680 120	8 853 387
Средства клиентов юридических лиц	5 644 209	14 427 088	31 510 431
Вклады граждан	874 618	1 141 568	2 158 043
Выпущенные долговые обязательства	631 715	9 739 173	8 317 176
Прочие пассивы	310 897	1 167 404	1 340 187
ИТОГО	10 719 539	31 906 828	56 666 323

Связь-Банк имеет диверсифицированную базу финансирования.

Основу пассивов составляют: средства клиентов, средства кредитных организаций, выпущенные долговые обязательства, собственные средства.

Источники финансирования Банка, так же как и остальные показатели имеют существенную положительную динамику в 2004-2006 гг.

Наибольшую динамику имели следующие источники.

**Собственные средства**

Величина собственных средств на конец 2006 года составляет 4 487 099 тыс.рублей, показав рост 156 процентных пункта к уровню 2005 года (1 751 475 тыс.рублей). Ключевым фактором изменения стало увеличение уставного капитала Банка в конце 2006 года на 2,7 млрд. рублей, а так же рост прибыли банка в 2,5 раза (503 091 тыс.рублей на конец 2006 года против 189 239 тыс.рублей на конец 2005 года).

Средства кредитных организаций

Средства кредитных организаций по состоянию на конец 2006 года составляли 8 853 387 тыс. рублей, увеличившись в 9 раз (плюс 795%) по сравнению со значением 2004 года (989 179 тыс.рублей). Рост к уровню 2005 года составил плюс 141 процентный пункт. Основопологающим фактором данного изменения стал рост доверия финансово-кредитных институтов к Банку, а так же реализация программы «Банк для банков». Количество счетов Лоро по состоянию на 01.01.2007 года составило 93 (28 на 01.01.2006 года).

Средства клиентов юридических лиц

Связь-Банк активно развивает сотрудничество, как с компаниями отрасли связи и ФГУП «Почта России», так и с неотраслевыми компаниями. В число корпоративных клиентов Банка входят ведущие предприятия различных секторов российской экономики. Общее количество счетов корпоративных клиентов на конец 2006 года составляет 20 050, прирост к уровню 2005 года составил 13 процентных пунктов. Средства юридических лиц на конец прошедшего года составляют 30 042 226 тыс. рублей, прирост к уровню 2005 года составил 117 процентных пункта (13 824 199 тыс. рублей на 01.01.2006 г.). Соотношение прироста счетов корпоративных клиентов и роста остатков юридических лиц (+13%/+117%), свидетельствует как о росте числа новых клиентов Банка, так и об эффективной работе с существующей клиентской базой.



Выпущенные долговые обязательства

Для развития и диверсификации бизнеса Банка, в 2005 году Связь-Банк реализовал собственную вексельную программу. Суммарный объем выпущенных долговых обязательств в 2006 году составил 8 317 176 тыс. рублей (9 739 173 тыс.рублей на 01.01.2006 г.)

НОРМАТИВЫ

Банк находится в стабильном положении, вследствие этого ни один из нормативов Центрального Банка Российской Федерации в течение рассматриваемого периода не нарушался.

Условное обозначение (номер) норматива	Название норматива	Допустимое значение норматива	2004	2005	2006
H1	Достаточности капитала	Min 10% (K<5 млн.евро) Min 11% (K>5 млн.евро)	24.9	10.5	10.4
H2	Мгновенной ликвидности	Min 15%	32.1	47.3	40
H3	Долгосрочной ликвидности	Min 50%	88.1	73	50.3
H4	Общей ликвидности	Max 120%	42.4	70.1	66.5
H5	Общей ликвидности	Min 20%	35.1	646.3	456.4
H7	Максимальный размер крупных кредитных рисков	Max 800%	207.1	646.3	12.1
H9.1	Максимальный размер кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных акционерам (участникам)	Max 50%	14.3	0	1.1
H10.1	Совокупная величина риска по инсайдерам	Max 3%	0.3	0.5	0.1
H12	Использование собственных средств для приобретения акций (долей) др. юр. лиц	Max 25%	0.2	0.2	0.1

ОТЧЕТНОСТЬ ПО РСБУ
**Динамический баланс ОАО АКБ «Связь-Банк»
2004-2006 гг.**

		2004	2005	2006
АКТИВЫ (тыс. руб.)				
1	Денежные средства	252 570	895 679	1 391 043
2	Средства кредитных организаций	799 316	2 263 468	2 498 700
2.1	Обязательные резервы	100 784	359 952	781 287
3	Средства в кредитных организациях	382 027	516 938	716 211
4	Чистые вложения в торговые ценные бумаги	279 744	1 149 592	8 939 970
5	Чистая ссудная задолженность	6 068 972	20 306 956	33 538 437
6	Чистые вложения в инвестиционные бумаги, удерживаемые до погашения	999 715	248 600	4 878 811
7	Чистые вложения в ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	1 193 029	5 440 193	2 082 908
8	Основные средства, нематериальные активы и материальные запасы	121 648	181 716	253 870
9	Требования по получению процентов	413	13 053	27 337
10	Прочие активы	622 105	890 633	2 339 036
11	Всего активов	10 719 539	31 906 828	56 666 323
ПАССИВЫ (тыс. руб.)				
12	Кредиты Центрального банка Российской Федерации	0	0	0
13	Средства кредитных организаций	989 179	3 680 120	8 853 387
14	Средства клиентов (некредитных организаций)	6 518 827	15 568 656	33 668 474
14.1	Вклады физических лиц	874 618	1 141 568	2 158 043
15	Выпущенные долговые обязательства	616 923	9 636 000	8 131 296
16	Обязательства по уплате процентов	14 792	103 173	185 880
17	Прочие обязательства	310 897	1 124 036	1 312 993
18	Резервы на возможные потери по условным обязательствам кредитного характера, прочим возможным потерям и по операциям с резидентами офшорных зон	0	43 368	27 194
19	Всего обязательств	8 450 618	30 155 353	52 179 224

**Динамический баланс ОАО АКБ «Связь-Банк»
2004-2006 гг.**

		2004	2005	2006
Источники собственных средств (тыс. руб.)				
20	Средства акционеров (участников)	2 234 617	2 234 617	5 000 001
20.1	Зарегистрированные обыкновенные акции и доли	2 234 617	2 234 617	5 000 001
20.2	Зарегистрированные привилегированные акции	0	0	0
20.3	Незарегистрированный уставный капитал неакционерных кредитных организаций	0	0	0
21	Собственные акции, выкупленные у акционеров	0	0	0
22	Эмиссионный доход	0	0	0
23	Переоценка собственных средств	518	445	441
24	Расходы будущих периодов, влияющие на собственные средства (капитал)	47 623	753 234	1 275 630
25	Фонды и неиспользованная прибыль прошлых лет в распоряжении кредитной организации (непогашенные убытки прошлых лет)	2 582	80 409	259 196
26	Прибыль (убыток) за отчетный период	78 827	189 238	503 091
27	Всего источников собственных средств	2 268 921	1 751 475	4 487 099
28	Всего пассивов	10 719 539	31 906 826	56 666 323
Внебалансовые обязательства (тыс. руб.)				
29	Безотзывные обязательства кредитной организации	904 915		
30	Гарантии, выданные кредитной организации			

**Динамический баланс ОАО АКБ «Связь-Банк»
2004-2006 гг.**

		2004	2005	2006
Счета доверительного управления (тыс. руб.)				
1	Касса	0	0	0
2	Ценные бумаги в управлении	0	267 000	0
3	Драгоценные металлы	0	0	0
4	Кредиты предоставленные	0	0	0
5	Средства, использованные на другие цели	0	0	0
6	Расчеты по доверительному управлению	0	0	0
7	Уплаченный накопленный процентный (купонный) доход по процентным (купонным) долговым обязательствам	0	0	0
8	Текущие счета	0	0	0
9	Расходы по доверительному управлению	0	0	0
10	Убыток по доверительному управлению	0	0	0
Пассивные счета (тыс. руб.)				
11	Капитал в управлении	0	267 000	0
12	Расчеты по доверительному управлению	0	0	0
13	Полученный накопленный процентный (купонный) доход по процентным (купонным) долговым обязательствам	0	0	0
14	Доходы от доверительного управления	0	0	0
15	Прибыль по доверительному управлению	0	0	0

**Отчет о прибылях и убытках (форма 807)
ОАО АКБ «Связь-Банк»**

	2004	2005	2006	
Проценты и аналогичные доходы от (тыс. руб.):				
1	Размещения средств в кредитных организациях	79 129	151 200	244 784
2	Ссуд, предоставленных клиентам (некредитным организациям)	319 703	1 143 536	2 568 902
3	Оказание услуг по финансовой аренде (лизингу)	0	0	0
4	Ценных бумаг с фиксированным доходом	42 812	224 995	499 025
5	Других источников	2 187	2 926	2 347
6	Всего процентов полученных и аналогичных доходов	443 831	1 522 657	3 315 058
Проценты уплаченные и аналогичные расходы (тыс. руб.)				
7	Привлеченным средствам кредитных организаций	38 445	31 519	133 194
8	Привлеченным средствам клиентов (некредитных организаций)	75 393	483 489	974 150
9	Выпущенным долговым обязательствам	12 493	111 700	653 453
10	Всего процентов уплаченных и аналогичных расходов	126 331	626 708	1 760 797
11	Чистые процентные и аналогичные доходы	317 500	895 949	1 554 261
12	Чистые доходы от операций с ценными бумагами	139 877	39 131	415 420
13	Чистые доходы от операций с иностранной валютой	16 745	27 182	409 049
14	Чистые доходы от операций с драгоценными металлами и прочими финансовыми инструментами	0	0	0
15	Чистые доходы от переоценки иностранной валюты	3 545	33 383	-229 525
16	Комиссионные доходы	173 862	296 928	447 698
17	Комиссионные расходы	18 243	28 741	99 527
18	Чистые доходы от разовых операций	15 348	-1 204	-376
19	Прочие чистые операционные доходы	10 220	26 931	-75 517
20	Административно-управленческие расходы	465 502	865 872	1 359 735
21	Резервы на возможные потери	-54 855	-123 524	-397 244
22	Прибыль до налогообложения	138 464	300 163	664 504
23	Начисленные налоги (включая налог на прибыль)	59 637	110 924	161 413
24	Прибыль(убыток) за отчетный период	78 827	189 239	503 091

ОТЧЕТНОСТЬ ПО МСФО

Аудиторская проверка отдельного бухгалтерского баланса ОАО АКБ «Связь-Банк» (далее «Банк») по состоянию на 31 декабря 2004 года и 31 декабря 2005 года, а также соответствующего отдельного отчета о прибылях и убытках, подготовленных в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), была проведена ЗАО ДЕЛОИТ И ТУШ СНГ. Бухгалтерский баланс по состоянию на 31 декабря 2006 года и соответствующий отдельный отчет о прибылях и убытках являются предварительными и на данный момент проходят аудиторскую проверку.

Отчет о прибылях и убытках за 2004-2006 гг.

	Год, закончившийся 31 декабря 2004 года тыс. руб.	Год, закончившийся 31 декабря 2005 года тыс. руб.	Год, закончившийся 31 декабря 2006 года тыс. руб.
Процентные доходы	455,274	1,655,614	3,535,545
Процентные расходы	(95,302)	(798,542)	(2,291,879)
ЧИСТЫЙ ПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД ДО (ФОРМИРОВАНИЯ)/ВОЗМЕЩЕНИЯ РЕЗЕРВОВ ПОД ОБЕСЦЕНЕНИЕ ПРОЦЕНТНЫХ АКТИВОВ	359,972	857,072	1,243,666
(Формирование)/возмещение резервов под обесценение процентных активов	11,284	(263,077)	(461,423)
ЧИСТЫЙ ПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД	371,256	593,995	782,243
Чистая прибыль по операциям с активами, отражаемыми по справедливой стоимости через прибыли и убытки	51,436	113,972	641,381
Чистый доход по операциям с иностранной валютой	21,283	56,565	156,478
Доходы по услугам и комиссии полученные	176,704	366,212	600,632
Расходы по услугам и комиссии уплаченные	(18,200)	(28,670)	(91,586)
Чистая прибыль от выбытия инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	32,761	3,678	--
Дивиденды полученные	383	3,595	1,031
Прочие доходы	28,779	10,675	14,324
ЧИСТЫЕ НЕПРОЦЕНТНЫЕ ДОХОДЫ	293,146	526,027	1,322,260
ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ	664,402	1,120,022	2,104,503
ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ	(531,099)	(996,460)	(1,904,470)
ОПЕРАЦИОННАЯ ПРИБЫЛЬ	133,303	123,562	200,033
Возмещение прочих резервов	8,212	2,336	(29,725)
ПРИБЫЛЬ ДО НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ	141,515	125,898	170,308
Расходы по налогу на прибыль	(31,866)	(42,375)	(85,625)
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ	109,649	83,523	84,683

Бухгалтерский баланс за 2004-2006 гг.

	31 декабря 2004 года тыс. руб.	31 декабря 2005 года тыс. руб.	31 декабря 2006 года тыс. руб.
АКТИВЫ:			
Денежные средства и счета в Центральном банке Российской Федерации	1,068,087	3,114,007	4,171,085
Активы, отражаемые по справедливой стоимости через прибыли и убытки	1,035,023	6,594,002	22,397,326
Ссуды и средства, предоставленные банкам, за вычетом резервов под обесценение	2,832,374	4,642,945	7,749,837
Ссуды, предоставленные клиентам, за вычетом резервов под обесценение	3,345,135	13,570,369	25,854,601
Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи, за вычетом резервов под обесценение	88,517	436,375	510,584
Ценные бумаги, удерживаемые до погашения, за вычетом резервов под обесценение	1,480,777	1,637,919	510,328
Основные средства, за вычетом накопленной амортизации	86,769	317,822	864,166
Требования по текущему налогу на прибыль	19,102	5,260	50,371
Требования по отложенному налогу на прибыль			1,008
Прочие активы, за вычетом резервов под обесценение	35,260	54,252	420,628
ИТОГО АКТИВЫ	9,991,044	30,372,951	62,529,934
ПАССИВЫ И КАПИТАЛ			
Пассивы:			
Ссуды и средства банков	689,179	4,327,155	15,015,735
Счета клиентов	6,668,534	15,316,319	33,597,418
Выпущенные долговые ценные бумаги	597,189	8,143,692	7,642,149
Прочие резервы			8,212
	58,111	23,152	368,003
Прочие обязательства	8,013,013	27,810,318	56,631,517
Субординированные займы	111,193	612,272	1,116,411
Итого пассивы	8,124,206	28,422,590	57,749,928
КАПИТАЛ			
Уставный капитал	2,980,427	2,980,427	5,745,811
Резерв переоценки инвестиций, имеющихся в наличии для продажи			(3,190)
Непокрытый убыток	(1,113,589)	(1,051,944)	(965,955)
Итого капитал, относящийся к акционерам материнского Банка	1,866,838	1,928,483	4,776,666
Доля миноритарных акционеров	--	531	5,340
Итого капитал	1,866,838	1,929,014	4,782,006
ИТОГО ПАССИВЫ И КАПИТАЛ	9,991,044	30,372,951	62,529,934

МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ СВЯЗИ И ИНФОРМАТИКИ
(Открытое акционерное общество) ОАО АКБ «Связь-Банк»

УПРАВЛЕНИЕ ДОЛГОВОГО РЫНКА КАПИТАЛА

г. Москва, ул.Щепкина, д. 40 стр.1

Начальник управления – Барков Дмитрий Валерьевич

Тел.: (495) 980-05-61, доб. 3093

barkov@sviaz-bank.ru

ОТДЕЛ ПРОДАЖ

Начальник отдела – Меркулова Марина Олеговна

Тел.: (495) 980-05-61, доб. 3094

mmerkulova@sviaz-bank.ru

ОТДЕЛ АНАЛИЗА ЭМИТЕНТОВ

Голубев Игорь Александрович

Тел.: (495) 980-05-61, доб. 3024

igolubev@sviaz-bank.ru